



Starting Up in Spain

*Todo lo que necesitas saber sobre
emprendimiento en España*

Edición de octubre de 2020



Una manera de hacer Europa

FONDO EUROPEO DE DESARROLLO REGIONAL (FEDER)

CONTENIDOS

▶ Parte I – PUNTO DE PARTIDA

- Crear una startup

▶ Parte II – ASESORAMIENTO A STARTUPS

- Asesoramiento
- Incubadoras
- Aceleradoras
- Proveedores de servicios específicos

▶ Parte III – FINANCIACIÓN PARA STARTUPS

- ¿Cómo financiarse?
- Convocatorias europeas
- Convocatorias nacionales
- Convocatorias regionales/locales
- Corporate Venture

▶ Parte IV – EVENTOS PARA STARTUPS

- Eventos

▶ Parte V – COMUNIDADES AUTÓNOMAS

- Programas y ayudas para startups

Esta guía, se centra fundamentalmente en recopilar información dirigida a startups, con la intención de que resulte de utilidad para su apoyo en sus distintas etapas de búsqueda de financiación público-privada para su puesta en marcha y posterior evolución

Parte I

Punto de partida



CREAR UNA STARTUP EN ESPAÑA

Aunque los costes de poner en marcha una startup en España pueden diferir mucho dependiendo de los objetivos que se busquen con su creación, hay una serie de aspectos básicos a considerar en todos los casos, análogos a los exigidos para establecer cualquier empresa. De esta forma, en el momento en que un emprendedor constituye una startup, lo primero es determinar la naturaleza jurídica, teniendo en cuenta las necesidades que pueden surgirle a una startup en materia de repartos de participación y recepción de la inversión de terceros:

- Optar por actuar como freelance no es la mejor opción para un proyecto que vaya a contar con varios socios, ni si va a precisar de la inversión de terceros. Dado que la mayoría de los casos se plantean como proyectos de coemprendimiento, esta modalidad no suele ser viable para una startup.
- Las sociedades civiles o las comunidades de bienes también resultan desaconsejables para una startup, salvo que la inversión que se prevea sea exclusivamente la ligada a los FFF, pues no es adecuada para obtener ayuda a través de business angels, o venture capital.
- Las cooperativas tienen la particularidad de que cada socio cooperativista tiene un voto con independencia de cuál sea su aportación al capital, suponiendo un problema a la hora de tomar decisiones al no existir equilibrio sobre la base de la titularidad de capital.

Por tanto, son las Sociedades de responsabilidad limitada y las sociedades anónimas las formas jurídicas que se perfilan como las mejores opciones para llevar a cabo un proyecto de este tipo.

Cabe mencionar que tanto las S.A. como la S.L. pueden constituirse como, o posteriormente pasar a ser, sociedad de accionista único (S.A.U.) o de socio único (S.L.U.). Dichas sociedades están sujetas a un régimen especial que conlleva ciertos requisitos especiales en cuanto a información y registro. En general, dichos requisitos pueden considerarse como administrativos de información, si bien el cumplimiento de los mismos es de suma importancia ya que, si transcurridos seis meses desde la adquisición por la sociedad del carácter unipersonal esta circunstancia no se hubiere inscrito en el Registro Mercantil, el propietario único responderá personal, ilimitada y solidariamente de las deudas sociales contraídas durante el periodo de unipersonalidad.



CREAR UNA STARTUP EN ESPAÑA

Los costes básicos asociados a estas dos formas jurídicas se resumen en los siguientes conceptos:

Opción elegida	Capital social mínimo (como inversión, no como coste)	Costes de registro (pueden variar según CCAA)	Costes notariales (escrituras de constitución)	Costes de registro de nombre comercial o marca (en su caso)	Costes de asesoría (en su caso)
Sociedad Limitada, S.L.	3.000 €	Reserva previa de denominación social: 15 € Registro y publicación en Registro: 100 €	150 €	93 € 144 € (nacional)	50 € - 350 €
Sociedad Anónima, S.A.	60.000 €, con desembolso inicial de al menos el 25% (15.000 €)	Reserva previa de denominación social: 15 € Registro y publicación en Registro: 150 €	300 €	93 € 144 € (nacional)	300 € - 500 €

A todo lo anterior se pueden sumar los siguientes costes:

- en el caso de optar por disponer de un local, las tasas por licencia de actividad (según zona y tipo de actividad), tasa por residuos, IBI, IAE, entre otros.
- si se contrata trabajadores, tras darse de alta en la Seguridad Social, a través del código de Cuentas de Cotización, se sumarán los costes de los seguros sociales de cada trabajador.

En definitiva, poner en marcha una startup en España puede oscilar desde los 300 € hasta los 4.000 €, sin contar local, personal ni inversiones, según las necesidades particulares del proyecto.





GOBIERNO
DE ESPAÑA

MINISTERIO
DE INDUSTRIA, COMERCIO
Y TURISMO

ICEX

**INVESTIN
SPAIN**

Parte II Asesoramiento



¿Dónde puedo encontrar asesoramiento?

Las mejores opciones de asesoramiento especializado para startups se encuentran en las aceleradoras y las incubadoras, que abarcan no solo este aspecto sino el propio acceso a financiación en diferentes momentos del desarrollo de los proyectos. Pero también cada vez hay más empresas que ofrecen diferentes servicios especializados para abordar asuntos legales, reclutamiento, ventas y marketing.

En los siguientes apartados se ha recopilado información relativa a incubadoras y aceleradoras, y proveedores de servicios especializadas para las startups, clasificadas por el sector al que estar asociadas, en su caso, o agrupadas como innovación multisectorial cuando no se encuentran especializadas, o cuentan con diferentes programas cada uno de ellos enfocado a un sector concreto.

INCUBADORAS

El objetivo principal de las incubadoras es el de lanzar las primeras fases de una startup. Ayudan a estas nuevas empresas a encontrar su espacio de trabajo, además de aportar un capital semilla inicial que les permita ver la viabilidad de la idea y su modelo de negocio en un breve período de tiempo. Estos programas incluyen mentoría, formación intensiva, educación digital y tutorización por parte de la empresa.

Las incubadoras son una opción de financiación similar a las aceleradoras pero, a diferencia de éstas últimas, ayudan a crear desde cero la propia idea de negocio, y acompañan a las startups durante un período de tiempo limitado hasta que consiguen obtener los primeros beneficios y éstas despegan.

Las incubadoras de empresas normalmente son patrocinadas, apoyadas y operadas por compañías privadas, entidades gubernamentales o universidades. Su propósito primordial es ayudar a crear y crecer empresas jóvenes dotándolas del apoyo necesario en servicios técnicos y financieros.



INCUBADORAS DE STARTUPS EN ESPAÑA

Innovación Multisectorial

- [Blast Off Partners](#) se describe como el medio donde encontrar startups que cumplan con las exigencias del circuito de inversión. Preparan los proyectos adhiriéndose como socios desde momentos iniciales; asesoran y acompañan al inversor en todo el proceso, favoreciendo éxitos tempranos.
- [BIC Vizcaya](#) pretende ser un centro de referencia nacional e internacional para la innovación, crecimiento y desarrollo de iniciativas en el ámbito de bio, micro y nanotecnología así como para manufactura avanzada y tecnologías limpias.
- [BIC Euronova](#) es el centro Europeo de Empresas e Innovación (CEEI) que apoya la creación, incubación y consolidación de empresas innovadoras mediante el asesoramiento profesional y competitivo a emprendedores para la creación de empresas innovadoras.

Sector Ocio Digital

- [Grupo ITnet](#) es un holding empresarial que crea e invierte en compañías del sector del ocio digital, especialmente de juegos, estilo de vida, deportes. El grupo ITnet está especializado en inversiones en proyectos de los sectores T.I.M.E (Telecomunicaciones, Internet, Media y Entretenimiento), en fase pre semilla y semilla.

Sector Turismo

- [Ágora Next](#) es el mayor centro de ecosistema en innovación y digital en el sector de la industria turística del sur de Europa y una referencia en “tourismtech” y “traveltech”.



INCUBADORAS DE STARTUPS EN ESPAÑA

Sector TICs

- [DEMIUM STARTUPS](#) es una incubadora de negocios en internet. Su objetivo es crear startups desde cero, cuando no existe la idea ni tampoco el equipo. Para ello, identifican ideas de negocio basadas en modelos de éxito en otros países y tendencias de mercado y las ponen a disposición de emprendedores que quieran desarrollarlas siguiendo una metodología propia con base Lean Startup. Participan en un 15% todas las sociedades creadas junto a los equipos emprendedores
- [Grupo Intercom](#) incubadora española que ha generado gran cantidad de proyectos en nuestro país con más de 50 negocios principalmente digitales, entre los que se encuentran: Bodas.net, Emagister.com o Softonic.com. Su especialización son los negocios relacionados con internet.
- [Incube GC](#) nace con el espíritu de acelerar ideas, proyectos y empresas tecnológicas en Gran Canaria, como un lugar para emprender, colaborar, formarse, conectar y crear nuevos proyectos de negocio, dirigido principalmente a startups y emprendedores que quieran establecerse en la isla. Se centran en el sector TIC en general, y de forma específica en la innovación en el sector turístico.
- [DAD \(Digital Assets Deployment\)](#) aporta no solo el capital inicial clave, sino también el conocimiento de cómo crear equipos sólidos para solucionar retos y dar el salto a un proyecto global. Esta incubadora de proyectos posee modelos de negocio desarrollados en un entorno de internet y con propuestas innovadoras. Buscan principalmente modelos de negocio escalables y que se puedan internacionalizar.
- [Cloud Incubator](#) tiene como objetivo la creación de startups en el campo de las TIC y las comunicaciones, donde promueve el trabajo colaborativo entre emprendedores y el networking con expertos en diversas áreas. Su objetivo es crear startups cuyos negocios se centren en Internet de las Cosas.
- [Initland Bilbao](#) se trata de una incubadora que alberga numerosos proyectos emprendedores, vinculados con la tecnología y muy próximos al sector del e-commerce.
- [Initland Zaragoza](#) El Centro de Incubación Empresarial Milla Digital es una incubadora del Ayuntamiento de Zaragoza, gestionada por la empresa Init, y que tiene por objetivo el emprendimiento, la innovación y la creatividad en el trabajo.
- [ZITEK](#) tiene como objetivo promover la creación de tejido empresarial partiendo de las ideas emprendedoras provenientes no sólo de los resultados de I+D+i de los grupos de investigación del Campus de Bizkaia de la UPV/EHU, sino de cualquier persona emprendedora con vinculación con el Campus.



ACELERADORAS

Las aceleradoras ofrecen recursos, conocimiento y apoyo a los emprendedores para negociar sus primeras rondas de inversión con sus redes de inversores, *business angels*, fondos de inversión, etc, dado que muchos de los proyectos, especialmente los de alto potencial, requieren de importantes inversiones. A diferencia de las Incubadoras, las aceleradoras de startups solo invierten en aquellas startups que están en pleno desarrollo, por lo que apuestan por startups cuyo equipo de trabajo cuenta ya con experiencia previa, cubre los roles principales de una empresa y está comprometido con su proyecto.

Están diseñadas para acelerar el crecimiento y asegurar el éxito de proyectos emprendedores a través de una amplia gama de recursos y servicios empresariales que puede incluir renta de espacios físicos, capitalización, coaching, mentoría, networking e incluso otros servicios básicos como telecomunicaciones, o incluso limpieza o estacionamiento.

Muchas aceleradoras e incubadoras cuentan con concursos orientados a la selección de los mejores proyectos, cuyos premios pueden suponer una fuente de financiación, ya sea directa (premios en metálico), o indirecta (estancias en los espacios de coworking, servicios de mentoría, redes de inversores, etc).

ACELERADORAS DE STARTUPS EN ESPAÑA

Sector Automoción y TICs

- [IMPACT](#) ofrece a las startups una experiencia de aceleración rigurosa y deslocalizada, respaldada por una combinación de equity-free cash y fondos de Venture Capital.
- [Business Factory Auto](#) es un programa de aceleración de carácter vertical centrado en el sector de la automoción con sede en Nigrán.
- [BIND 4.0 Acceleration Programme](#): iniciativa público-privada del Gobierno del País Vasco y Grupo SIPRI que cuenta con el apoyo de grandes corporaciones, enfocada a la industria 4.0 con soluciones en los sectores de manufacturación avanzada, energía, salud y alimentación.



ACELERADORAS DE STARTUPS EN ESPAÑA

Innovación Multisectorial

- [Lanzadera](#) es un proyecto de capital totalmente privado impulsado por JUAN ROIG (MERCADONA). Se trata de un proyecto de apoyo a líderes emprendedores, cuyo objetivo es generar las condiciones necesarias para contribuir a la creación de empresas eficientes, que aporten valor a la sociedad e implanten un modelo empresarial sólido. Funciona a través de una convocatoria anual, ofreciendo sus instalaciones y asesoramiento durante un periodo de 11 meses entre otros servicios.
- [Plug & Play Accelerator](#) Plug and Play Spain es una extensión de Plug and Play Tech Center, “matriz estadounidense”, que nace en 2006 en Silicon Valley. En España empezaron a trabajar en junio de 2012 para ayudar al crecimiento de proyectos emprendedores, facilitando su acceso a los recursos de Silicon Valley e incrementando sus oportunidades de éxito. Cuentan con programas de aceleración orientados a diversos sectores, como salud y bienestar, seguros y banca, energía y sostenibilidad, nuevos materiales, etc. Se puede consultar el calendario de Program Dates según programa [aquí](#).
- [The Heroes Club](#) es una plataforma internacional de Networking, dirigida no solo a startups, sino a todo tipo de empresas, que para estas últimas ofrece un espacio de coworking, servicios de aceleración de negocio.
- [Sprita Startups](#) Busca empresas en fases iniciales, que cuenten con proyectos de base tecnológica ligados a diversos sectores como automoción y movilidad, eficiencia energética, medio ambiente, ocio y turismo, o cualquier otro tipo de proyecto siempre que tenga un objetivo comercial y una visión de expansión e innovación.
- [Impúlsame](#) es una aceleradora de empresas centrada en ayudar a emprendedores que estén comenzando a lanzar sus proyectos, como empresarios con empresas con más madurez en el mercado que quieran innovar en sus modelos de negocio y acelerar su crecimiento. Para ello proporciona un programa de 9 meses, con sesiones de capacitación, mentoría 1a1, networking, contacto con empresarios, entre otros. No está limitada a ningún sector en particular.



ACELERADORAS DE STARTUPS EN ESPAÑA

- [Ship2B](#) es una aceleradora que cuenta con diversos programas de aceleración, asociados a diferentes sectores, como salud, educación, turismo, medioambiente (agua), etc. Los proyectos se pueden presentar en cualquier momento.
- [BERRIUP](#) cuenta con programa de aceleración de 4 meses con talleres, asesoramiento, tutorización y charlas por parte de emprendedores y profesionales de primer nivel. Ofrece acceso a *networking*, espacio de co-working durante los 4 meses del Programa y ayuda para buscar financiación para desarrollar los proyectos una vez finalizado el programa a través de una red de inversores.
- [Barcelona Activa](#) es la agencia de desarrollo local del Ayuntamiento de Barcelona y tiene entre sus objetivos la misión de impulsar el emprendimiento y el ecosistema emprendedor en la ciudad y apoyar la mejora de la competitividad de las empresas y entidades.
- [StartWars Lab](#) es una aceleradora de negocios de internet cuya principal diferencia es que los emprendedores no necesitan ni idea ni equipo para participar. El objetivo de la empresa es ayudar al emprendedor a validar una idea mediante metodología estadounidense, en un entorno de coworking con mentores especializados y *masterclass* de ponentes invitados.
- [Deusto Digital Accelerate](#) se trata de una aceleradora cuyo objetivo principal es acelerar negocios en Internet. Ofrece a las startups *masterclasses*, 76 horas de aceleración, mentoría, espacio de coworking, acompañamiento y foro de inversión.
- [KBI Digital](#) es una aceleradora que presenta un programa en el que pueden presentarse emprendedores, startups, pymes y profesionales que estén orientados a la oferta de productos y servicios que tengan carácter innovador. Estos proyectos deben estar dirigidos a un mercado global y deben desarrollarse en áreas como proyectos audiovisuales multipantalla, desarrollo de contenidos y formatos multiplataforma, de aplicaciones digitales, videojuegos, Internet de las Cosas, entre otras.
- [Metxa](#) es una aceleradora de proyectos para emprendedores que tiene como objetivo invertir en aquellos proyectos que han sido seleccionados para realizar el programa de aceleración. Este programa consiste fundamentalmente en la mentoría, los convenios con entidades financieras y proveedores, el asesoramiento legal en los aspectos generales relacionados con el proyecto; apoyo y orientación para la obtención de subvenciones, y una red de contactos.



ACELERADORAS DE STARTUPS EN ESPAÑA

- **Mola:** es una incubadora, aceleradora y un holding de inversión en startups de tecnología en fase semilla.
- **Táktice:** se trata de una aceleradora de proyectos fundamentada en tres pilares: mentoría, búsqueda de inversores y servicios de valor añadido.
- **La Terminal** es el espacio de incubación y aceleración empresarial del Ayuntamiento de Zaragoza. Su objetivo es atraer el talento, proyectos con potencial de éxito y visión internacional para impulsar el desarrollo económico en el Valle del Ebro.
- **Founder Institute Zaragoza** es una aceleradora global con sede en Silicon Valley que ayuda a emprendedores con aspiración a lanzar empresas significativas y duraderas con un programa de tres meses y medio donde todos los graduados comparten crecimiento.
- **Lazarus** es una aceleradora que forma, tutela y mentoriza emprendedores para que transformen su idea de negocio o su startup naciente, en una empresa estable. Se trata de una iniciativa conjunta de la Fundación Eurocaja Rural Castilla-La Mancha y de la Escuela de Organización Industrial.
- **Startup Olé Accelerator** es una iniciativa con proyección internacional. A través de su proyecto estrella, el evento de emprendimiento en innovación de carácter internacional Startup Olé, numerosas startups han podido conseguir establecer contacto con los principales actores del ecosistema europeo e internacional.
- **VíaGalicia:** es una aceleradora pública promovida por el Consorcio de la Zona Franca de Vigo y la Xunta de Galicia. El objetivo del programa es ayudar a las startups en la validación, puesta en marcha, financiación y consolidación de sus proyectos.
- **Altavista Ventures:** es una iniciativa de emprendedores y capital canarios que persigue contribuir a la construcción y consolidación de un ecosistema emprendedor local. Su objetivo es que nuevas ideas de negocio lleguen a ser empresas de éxito.
- **TF Innova:** es una aceleradora cuyo objetivo es el desarrollo de una cultura de innovación como eje de la mejora de la competitividad y de la calidad del tejido socioeconómico local.



ACELERADORAS DE STARTUPS EN ESPAÑA

Sector Agroalimentario

- **BIND 4.0 Acceleration Programme**: iniciativa público-privada del Gobierno del País Vasco y Grupo SIPRI que cuenta con el apoyo de grandes corporaciones, enfocada a la industria 4.0 con soluciones en los sectores de manufacturación avanzada, energía, salud y alimentación.
- **CAPSA VIDA**: Vehículo de Inversión para el Desarrollo de la Alimentación. Invierten y asesoran en proyectos para el desarrollo de la alimentación del futuro. Los retos incluyen: “ganadería expandida”, energía verde, gas renovable, forraje hidropónico, *smart farming*, *carbon farming*.
- **ORIZONT** Se trata de una aceleradora que cuenta con un programa de 6 meses, dirigido a empresas que permanezcan 2 años en Navarra, ofreciendo financiación. Cuenta con el apoyo de SODENA.
- **Programa Minerva**: una aceleradora de startups dirigida a proyectos de emprendimiento en todas las etapas de crecimiento empresarial. Un programa conjunto de la Junta de Andalucía y Vodafone. Especializado, entre otros, en agrotecnología, turismo, fintech, movilidad y salud.
- **Fishing Accelerator**: es un programa de aceleración de startups cuyo objetivo es encontrar soluciones de vanguardia a necesidades tecnológicas surgidas dentro de la industria pesquera.
- **Reimagine Food**, el primer centro disruptivo dedicado al futuro de los alimentos, cuyo enfoque es repensar el mundo de la alimentación, la cocina, la agricultura y la forma en que satisfacemos nuestras necesidades alimentarias en el siglo XXI.
- **IVORO-FOODEVOLUTIONS** la aceleradora de IVORO-FOODEVOLUTION tiene un programa de mentoría internacional que busca acelerar startups, en los sectores de AgriTech, FoodTech y FoodHealth, con potencial de convertirse en scale-ups. Al final del programa, las startups que lo han superado satisfactoriamente son presentadas a un selecto club de inversores internacionales, formado por super business angels y fondos de capital riesgo para co-invertir con el propio fondo de IVORO-FOODEVOLUTIONS.
- **EATABLE ADVENTURES** ofrece el mayor ecosistema de food startups de Europa. Detectamos e impulsamos las startups más innovadoras y disruptivas del sector y les ayudamos a lanzar sus negocios en el mercado global. Con visión, experiencia y metodología propia aumentamos la competitividad de las food startups, conectándolas con inversores y socios estratégicos. Las principales áreas de actuación son: Productos envasados, Nuevas plataformas de restauración en cadena, Restaurantes.



ACELERADORAS DE STARTUPS EN ESPAÑA

Sector TICs

- [Seedrocket](#) Se trata de una aceleradora española centrada en empresas de base tecnológica (TIC). Su metodología y asesoramiento es práctico, rodeándose de profesionales del sector.
- [Conector startup accelerator](#) es una aceleradora dirigida a startups de base tecnológica, que ofrece programas presenciales y “on line” telemáticos, especialmente centrada en el sector T.I.M.E. (Telecomunicaciones, Internet, Media y Entretenimiento).
- [Wayra](#): Pertenece a Telefónica, y está presente en numerosos países del mundo, creando una red de contactos atractiva para todas aquellas startups que quieran dar el gran salto. Mentores y servicios especializados son su principal reclamo, al igual que querer ir mucho más allá en el proceso de aceleración.
- [Intelectium](#) especializados en ayudar a emprendedores a financiar sus startups tecnológicas con capital privado y público, a nivel español y europeo. Orientada a proyectos de e-Commerce e Internet, pero también otras áreas en que la tecnología y el I+D puedan estar presentes.
- [Alfacamp](#) es un programa de aceleración para startups en el que las startups y emprendedores desarrollan su modelo de negocio a través de sesiones formativas, networking y sesiones semanales de mentoría. Ayudan a redefinir el plan de negocio, desarrollar la estrategia comercial y de marketing y conseguir los primeros clientes. Y al final del programa ofrecen su ayuda para conseguir la primera ronda de financiación. Se centra en proyectos relacionados con nuevas tecnologías, Internet y apps.
- [GO MADRID](#) Se centra en empresas de alto potencial de crecimiento B2B y B2B2C en sectores clave para crear la próxima generación de líderes del mercado español y mundial al permitir el acceso a todo lo que se necesita para dar forma al futuro de la digitalización de las empresas.



ACELERADORAS DE STARTUPS EN ESPAÑA

Sector Fintech

- [Finnovista](#) es una organización de impacto que acelera el desarrollo de empresas de tecnología que proveen servicios financieros digitales (fintech) y potencia el ecosistema fintech donde operan estas empresas enfocándose en la oportunidad fintech en mercados en crecimiento donde existe un importante "gap" entre el acceso a servicios financieros y el acceso a tecnologías digitales involucrando a una "smart collaborative network" que abarca a los ecosistemas de emprendimiento, inversores e industria financiera de mercados desarrollados y emergentes.
- [Innsomnia Fintech](#) es la aceleradora de Bankia. Se trata de una hub de innovación especializado en la aceleración e incubación de proyectos de base tecnológica a través del acuerdo con grandes compañías que confían en la entidad para incorporar las últimas innovaciones a su modelo de negocio.
- [Programa Minerva](#): una aceleradora de startups dirigida a proyectos de emprendimiento en todas las etapas de crecimiento empresarial. Un programa conjunto de la Junta de Andalucía y Vodafone. Especializado, entre otros, en agrotecnología, turismo, Fintech, movilidad y salud.

Sector Seguridad

- [INCIBE Cybersecurity Ventures](#) es una aceleradora vertical especializada en ciberseguridad organizada por INCIBE, en colaboración con la Junta de Castilla y León. Ofrece un programa de aceleración personalizado, formación especializada en materia de emprendimiento, mentoría, networking con inversores para la captación de financiación para el proyecto.

Sector Logística

- [Kaleido Logistics Tech Accelerator](#) es el primer programa de aceleración vertical del sector logístico con un enfoque global. El programa busca conectar a importantes empresas del sector logístico con las mejores y más disruptivas startups.



ACELERADORAS DE STARTUPS EN ESPAÑA

Sector Turismo

- [Top Seeds Lab](#) es un programa de inversión y aceleración centrado en compañías *early growth* de Travel Tech. La empresa lleva desde 2012 ofreciendo inversión a través de su Advisory Board formado por las 50 empresas más relevantes del mundo del turismo en España. Su proceso de selección se realiza mediante el envío de solicitudes a lo largo de todo el año a aquellas startups que presentan un gran potencial dentro del sector.
- [Programa Minerva](#): una aceleradora de startups dirigida a proyectos de emprendimiento en todas las etapas de crecimiento empresarial. Un programa conjunto de la Junta de Andalucía y Vodafone. Especializado, entre otros, en agrotecnología, turismo, Fintech, movilidad y salud.

Sector Medioambiental

- [BIND 4.0 Acceleration Programme](#) iniciativa público-privada del Gobierno del País Vasco y Grupo SIPRI que cuenta con el apoyo de grandes corporaciones, enfocada a la industria 4.0 con soluciones en los sectores de manufacturación avanzada, energía, salud y alimentación..
- [Climate KIC](#) es la principal iniciativa de la UE sobre cambio climático. Se trata de la mayor colaboración pública-privada de Europa centrada en la innovación para mitigar el cambio climático y adaptarse al mismo. Climate-KIC está formado por empresas, instituciones académicas y organismos públicos. Ofrecen su apoyo a startups, reúne a socios en proyectos de innovación, además de formar a estudiantes con el objeto de lograr una transformación creativa y conexas del conocimiento y las ideas para obtener productos y servicios que contribuyan a mitigar el cambio climático y adaptarse al mismo.

Sector Salud

- [BIND 4.0 Acceleration Programme](#): iniciativa público-privada del Gobierno del País Vasco y Grupo SIPRI que cuenta con el apoyo de grandes corporaciones, enfocada a la industria 4.0 con soluciones en los sectores de manufacturación avanzada, energía, salud y alimentación.
- [Programa Minerva](#): una aceleradora de startups dirigida a proyectos de emprendimiento en todas las etapas de crecimiento empresarial. Un programa conjunto de la Junta de Andalucía y Vodafone. Especializado, entre otros, en agrotecnología, turismo, FINTECH, movilidad y salud.
- [BIOHUB VLC](#): es el primer centro empresarial español de gestión privada diseñado y dedicado a *health sciences companies* (Ciencias de la Salud) en fase de crecimiento (scaleups): biotech, pharma, health & technology.



ACELERADORAS DE STARTUPS EN ESPAÑA

Sector Social

- [Social Nest](#) es una aceleradora de empresas sostenibles que buscan generar impacto social. Social Nest ofrece formación, financiación, difusión, espacio de trabajo y seguimiento.

Sector Gastronómico

- [Culinary Action!](#) es una aceleradora de startups gastronómicas y alimentarias especializada en lanzar productos alimentarios y negocios foodtech.
- [Eatable Adventures](#) Nacida en 2015, **Eatable Adventures** ofrece el mayor ecosistema de food startups de Europa. Con visión, experiencia y metodología propia aumentan la competitividad de las food startups, conectándolas con inversores y socios estratégicos. Las principales áreas de actuación son: Productos envasados, Nuevas plataformas de restauración en cadena, Restaurant - Tech, Food –Tech.



DESPACHOS LEGALES PARA STARTUPS

Clarke, Modet & C^o
FUNDADA EN 1879

[CLARKE, MODET & C^o](#) es el mayor grupo de propiedad industrial e intelectual en mercados de habla hispana y portuguesa. Acompaña a las startups, spin-offs y emprendedores como un socio estratégico en todo el proceso de la innovación, definiendo una correcta estrategia para la protección y defensa de activos, presentes y futuros, en el campo de la Propiedad Industrial e Intelectual. Además, presta asesoramiento especializado para sacar el máximo rendimiento y ventaja competitiva de estos activos en un programa de 6 semanas dirigido a proyectos tecnológicos en fase muy temprana.



[DELVY, Law & Finance](#). Despacho legal, fiscal y financiero especializado en el asesoramiento estratégico a startups y empresas del sector tecnológico, así como inversores. Ofrecemos un servicio a medida en todas las áreas y cubrimos todas las etapas del crecimiento de la startup. La misión de Delvy es que su trabajo tenga un impacto positivo en nuestra sociedad.

GARRIGUES

[GARRIGUES](#). Desde el área de startups e innovación abierta, nos acercamos a los agentes del ecosistema emprendedor para ofrecer servicios legales de alto nivel, con los mejores expertos del sector. Garrigues ofrece un asesoramiento transversal y un conocimiento profundo de las tendencias tecnológicas, así como de los entornos de innovación del mercado. Contamos para ello con una extensa red global de oficinas propias que nos permite acompañar a nuestros clientes en su expansión internacional. Además, hemos diseñado esquemas específicos de colaboración para startups, aceleradoras y fondos de venture capital.



[RCD](#) es reconocida por ser la firma de referencia en el asesoramiento a startups, a las que asesora de manera integral en todas sus fases, desde la inicial de análisis y constitución de la empresa, pasando por la negociación con inversores, la protección de la innovación, hasta la internacionalización o la salida a bolsa y venta. Desde que el despacho fue fundado en 2003, la firma ha asesorado en más de 1000 proyectos innovadores gracias a un equipo formado por más de 50 profesionales. RCD se diferencia por el acompañamiento que la firma ofrece a las start-ups como partner estratégico y el asesoramiento en aspectos claves para la viabilidad y éxito del negocio, no sólo estrictamente jurídicos sino también respecto el desarrollo y la protección de la idea de negocio o la búsqueda de inversión, entre otros.



RECURSOS HUMANOS



[TALENTOO](#) revoluciona el sector de recursos humanos al ofrecer una plataforma de reclutamiento B2B totalmente digital. Combinan ofertas de trabajo con currículums propuestos y entrevistados por una red de reclutadores (compañías de reclutamiento y cazatalentos) para generar ahorros de tiempo y multiplicar las opciones para encontrar al candidato.

MARKETING Y VENTAS



[PZT](#) es una agencia igual pero diferente. Es igual al resto de agencias en lo que hacen -marketing digital- pero diferentes en cómo lo hacen. Y esto, unido al partnership con Google y Microsoft, les ha convertido en un referente en el sector.

Smartools

[SMART TOOLS](#) ofrecen servicios de externalización de fuerza de ventas y marketing, compartiendo costes con otras empresas que no sean concurrentes en sus productos, con el objetivo de reducir costes, llegar al mercado de una forma rápida, y con un claro retorno de inversión.



Parte III Financiación



¿Cómo financiarse?

Destacamos dos tipos principales de financiación para startups, si bien por la propia naturaleza de los proyectos, de la que se deriva unas necesidades importantes de inversión, en muchos casos en etapas muy tempranas con un alto riesgo, la financiación privada suele ser la opción más común, en muchos casos a través de programas de colaboración público-privada:

VÍAS DE FINANCIACIÓN EN EL SECTOR PRIVADO

FFF (Family, Friends, Fools)

La familia, los amigos y los “locos” son los primeros inversores en los que pensar cuando se pone en marcha una startup. Ellos serán los que confíen en la idea incluso sin entenderla. Se estima que este tipo de “inversores” suelen aportar al proyecto entre 1.000 y 10.000 euros, lo que ayuda a constituir la entidad, registrar la marca o pagar los servicios de notaría y asesoría.

BUSINESS ANGELS

Se trata de inversores particulares que invierten su propio dinero en proyectos novedosos, según sus criterios, y aportan su experiencia y contactos. No obstante, en algunas ocasiones, se asocian varios inversores de este tipo para reducir el riesgo de pérdidas económicas. Los business angels buscan startups con alto potencial de crecimiento, escalables y con un equipo comprometido y emprendedor. Suelen invertir entre 10.000 y 50.000 euros, aunque pueden alcanzarse cifras de hasta 300.000 euros.

A nivel nacional existen redes de Business Angels como la [Red Española de Business Angels](#) (ESBAN) que agrupa inversores privados y facilita el contacto de éstos con proyectos emprendedores.



A nivel de asociaciones de *business angels*, destacan las siguientes:

- [EBAN](#) (European Business Angel Network), es el representante paneuropeo del inversor en etapa inicial que reúne a más de 150 organizaciones miembros en más de 50 países actualmente.
- [AEBAN](#) es la Asociación Española de Business Angels Networks. Es una asociación sin ánimo de lucro, independiente y participativa que asocia a las principales Redes de Business Angels que existen en España.
- [Asociación de Inversores y Emprendedores de Internet](#) (AIEI) agrupación de relevancia dentro del sector Internet, que presta apoyo a emprendedores en sus búsquedas de medios y rondas de financiación.
- [AABAN](#) es una entidad sin ánimo de lucro, privada e independiente, que tiene como fin dinamizar la creación y desarrollo de proyectos empresariales a través de la participación en los mismos de inversores privados.
- [Red aBANza](#) es una iniciativa de la Cámara de Comercio de Zamora. Su fin es el de apoyar a emprendedores con proyectos de alto potencial de crecimiento, y a potenciales Business Angels interesados en financiar nuevas empresas.
- [Addquity](#) es una sociedad de inversión creada para participar en el capital de empresas y proyectos fundamentados en la creación de valor.
- [ARABAN](#) Aragón Business Angel Network es una red de inversores que engloba Zaragoza; Huesca y Teruel. Un instrumento de financiación privada que posibilita la inyección de capital en proyectos empresariales.
- [Aragón Invierte](#) es la red de Business Angels que está impulsada por el Gobierno de Aragón, y que cuenta con el apoyo de Ibercaja. Su labor principal es actuar como nexo de unión entre Business Angels y emprendedores, dirigiendo la inversión privada hacia proyectos empresariales escalables, de alto potencial, y en cualquier sector de actividad.
- [ASBAN](#), Red Asturiana de Business Angels, tiene como objetivo poner en contacto a emprendedores con proyectos innovadores, con inversores dispuestos a participar en ellos.



- [Bagi](#) es una red de inversores creada con el objetivo de poner a los inversores en contacto con empresas innovadoras con un alto potencial de crecimiento.
- [BABAN](#) es una plataforma que pone en contacto de forma eficaz a los emprendedores que buscan financiación y los inversores que desean encontrar empresas prometedoras.
- [BCN Business Angels](#) es una red de inversores privados especializada en la inversión en startups y pymes para potenciar su crecimiento.
- [BANC](#) es una institución privada que pone en contacto a inversores y emprendedores que buscan financiación para el desarrollo de sus proyectos.
- [BAN Madri+d](#) es una red de inversores especializada que facilita la búsqueda de financiación a las empresas de base científico-tecnológica de la Comunidad de Madrid durante sus primeros años de vida.
- [Big Ban Angels](#) es una asociación sin ánimo de lucro comprometida con la creación de un ecosistema de inversión privada en startups.
- [Biocrew](#) es una red de inversores privados promovida por diferentes agentes e inversores, con el objetivo de dinamizar la actividad emprendedora e inversora ligada a las ciencias de la vida y la tecnología.
- [Business In Fact](#) es una red de inversores que destaca por la profundidad en los procesos de selección de proyectos invertibles.
- [Creceer+](#) es una iniciativa de Orkestra, Instituto Vasco de Competitividad, que cuenta con una red consolidada de Business Angels y es la principal red abierta del País Vasco.
- [Cross Border Angels](#) desarrolla un ecosistema global para ayudar a las startups a involucrarse con las partes interesadas en la innovación a través de su red internacional.



- [Duway Business Angels](#) se plantea como misión formar emprendedores, mentorizar nuevos proyectos empresariales e invertir capital en proyectos con alto potencial de revalorización en el mercado.
- [Economistes BAN](#) es una iniciativa del Colegio de Economistas de Cataluña que crea un espacio empresarial y de emprendeduría que permita buscar empresas ya existentes o de nueva creación en las que invertir.
- [ESADE BAN](#) es una red de inversores privados promovida por el Club Emprendedores ESADE Alumni, cuyo objetivo es dinamizar la actividad emprendedora e inversora en España.
- [First Tuesday](#) es una organización de apoyo a emprendedores que organiza eventos de formación y networking con el objetivo de crear una comunidad de emprendedores, profesionales y business angels de España.
- [GoEmprende](#) es una red de business angels privada donde se pueden encontrar inversores que participen en proyectos innovadores.
- [GOBAN](#) es la red puesta en marcha por los CEEIs de Castilla y La Mancha. El objetivo es proporcionar un punto de encuentro entre inversores y emprendedores.
- [IESE BAN](#) "actúa como nexo entre más de 140 emprendedores e inversores; explora e implementa sinergias para contribuir a la creación de empresas."
- [InnoBAN](#) es una red privada cuya misión es estimular el crecimiento sostenible y el empleo.
- [Keiretsu Forum](#) es una red con más de 2.000 inversores acreditados con 46 sedes internacionales. Ofrecen formación sobre el proceso de financiación y elaboración del proyecto empresarial.
- [Lean Investment](#) es un club de inversores cuyo modelo está orientado a que sus miembros obtengan los mejores rendimientos minimizando los riesgos, de por sí altos, de la inversión en startups.
- [Málaga Business Angels](#) es una iniciativa cuyo objetivo es facilitar la financiación de proyectos empresariales en Málaga, poniendo en contacto a los promotores con potenciales inversores.



- [Murcia Ban](#) es una entidad privada sin ánimo de lucro cuya misión es la de proporcionar un espacio de encuentro entre business angels y emprendedores que hayan desarrollado iniciativas innovadoras y necesiten inversión y asesoramiento para hacerlas crecer.
- [PADE Invest](#) es un grupo de inversores profesionales en la gestión empresarial, procedentes de diversos sectores. PADEINVEST pretende aportar valor a los proyectos en los que participa, con conocimiento, experiencia y financiación.
- [Grupo PGS](#) es un grupo empresarial con más de 10 años de experiencia en consultoría estratégica y búsqueda de inversión enfocada a pymes y middle market.
- [Realiza Business Angels](#) está fundada por un grupo de inversores entre los que se encuentran empresarios y ejecutivos con vocación emprendedora e innovadora.
- [RECABA](#), la Red Canaria de Business Angels, gestionada por la Consejería de Economía, Industria, Comercio y Conocimiento del Gobierno de Canarias a través de PROEXCA, tiene como principal misión poner en contacto a inversores privados de la red con iniciativas de inversión innovadoras que previamente hayan pasado por un estricto proceso de selección en colaboración con profesionales expertos nacionales e internacionales, y con el fin de garantizar la calidad de los proyectos y de proporcionar la mejor información sobre los mismos.
- [Red Biosphere Angels](#) es una red que pone en contacto a emprendedores e inversores que estudian la viabilidad de los proyectos e ideas.
- [Red Invest](#), una red de inversores dispuestos a analizar las propuestas empresariales presentadas por emprendedores con ideas, productos y procesos.
- [TARTEC Fund](#) tiene como misión del equipo contribuir al desarrollo de la industria del venture capital en España y concretamente en Málaga.
- [Vigo Activo](#) nace con el convencimiento de que el capital riesgo es el instrumento idóneo para fomentar la renovación del tejido industrial gallego al apostar por proyectos innovadores y sectores con tecnologías emergentes.



CROWDFUNDING

Se trata de una financiación colectiva, donde un emprendedor recibe un apoyo acotado (en términos financieros) de numerosos inversores. Este sistema se caracteriza por ser menos exigente que otras vías de financiación. Existen dos tipos de modalidades. El “crowdfunding”, como tal, es un sistema de cooperación que permite al promotor del proyecto obtener financiación económica a través de colaboradores que, a cambio de su participación en el proyecto, reciben algún tipo de beneficio no monetario. Por otro lado, el “equity crowdfunding”, es aquél en el que las personas que colaboran en la startup se convierten en inversores y accionistas de la empresa. Como ejemplos de plataformas de crowdfunding, destacan a nivel mundial [Kickstarter](#) en categorías entre las que están proyectos de arte, diseño, moda, cine, música o moda. A nivel nacional, destacan plataformas como [Lánzanos](#), en la que se aceptan todo tipo de proyectos, ya sean empresariales, sociales, culturales, solidarios, tecnológicos, etcétera. Eso sí, todos deben estar relacionados con el autoempleo.

A nivel de plataformas de crowdfunding, destacan las siguientes:

- [Capital Cell](#): Plataforma dedicada a la salud y biotecnología. Permite a inversores ciudadanos participar en rondas de inversión que dan la oportunidad a las empresas de base tecnológica a continuar con su I+D para llegar al mercado.
- [Crowdcube](#): Plataforma de equity internacional, que permite que cualquier persona pueda invertir en empresas con alto potencial de crecimiento junto con inversores profesionales, business angel, fondos de capital de riesgo e instituciones públicas.
- [The Crowd Angel](#): es un híbrido entre el crowdfunding y el capital de riesgo. Destaca por ser la primera plataforma online que permite invertir en una selección de startups tecnológicas con alto potencial de crecimiento de forma rigurosa y sólida.
- [Fellow Funders](#): es una plataforma de inversión colectiva con dos misiones fundamentales: por un lado ofrecer a las empresas españolas una fuente de financiación alternativa, y por otro lado ofrecer a los inversores proyectos con alto potencial de crecimiento.



- **Lignum Capital**: es una plataforma de financiación participativa. Su misión es identificar proyectos innovadores; startups en fase de semilla o crecimiento; buenas ideas con un modelo de negocio creíble y escalable; y que necesiten financiación.
- **Flipsimply**: es una plataforma de financiación colectiva dónde las marcas pueden ofrecer oportunidades exclusivas de inversión a la gente que cree en sus negocios, compartiendo rentabilidad y generando lealtad.
- **La Bolsa Social**: es una plataforma de equity crowdfunding y crowdlending destinada a financiar proyectos de impacto social o medioambiental positivo.
- **Socios Inversores**: es la primera plataforma dedicada a la financiación de proyectos de manera colectiva. Ofrece una alternativa a los emprendedores que buscan una financiación para sus ideas, y una oportunidad para los inversores de invertir en proyectos con alto potencial de crecimiento, entrando en la compañía como socio de la misma.
- **Startupxplorer**: es una plataforma Premium que ofrece oportunidades de inversión en startups de alto potencial. Los inversores registrados pueden invertir junto a un business angel con experiencia y una trayectoria contrastada de inversión en compañías tecnológicas, en sus mismas condiciones y valoración.

CROWDLENDING

Crowdlending consiste en la financiación a empresas, proyectos o a personas por numerosos inversores, en lugar de por un único o un número limitado de inversores. Es un modelo innovador que permite financiarse por la comunidad financiera sin acudir a los servicios de un banco u otra entidad financiera tradicional. Como ejemplo de plataforma de crowdlending, **ECrowd** está especializada en proyectos tecnológicos que se sustenten sobre un plan de negocio real y que ya esté funcionando, adecuada para proyectos con cierto recorrido.



VENTURE CAPITAL

Las entidades de “venture capital” o capital riesgo aportan el capital necesario para montar una startup en una fase de desarrollo temprana, con elevado potencial y riesgo, ya que no conocen si el servicio o producto tiene éxito en la sociedad.

Normalmente las entidades de este tipo invierten en modelos de negocio centrados en el sector tecnológico tales como biotecnología, TIC y software.

Cabe destacar la labor de la Asociación Española de Capital, Crecimiento e Inversión (ASCRI), que es el organismo que representa a la industria del capital privado (Venture Capital & Private Equity) en España.

Entre algunos de los principales fondos de venture capital nacionales, [Active Venture Partners](#), [Axon Partners Group](#) o [Kibo Ventures](#).

A continuación se incluyen los principales **fondos de inversión** a nivel europeo y nacional.

Fondos de Inversión Europeos:

Agrotechnology			
Fondo	Tamaño de la inversión (€)	Tipo de Fondo	País
Idinvest Partners	15,000-150,000	Private Equity	Francia
Five Seasons Ventures	2M-12M	Venture Capital	Francia
ICOS Capital Management	15M-150M	Private Equity	Holanda
GED Capital	15,000-150,000	Private Equity	Portugal
Portugal Capital Ventures	150,000-1,25M	Venture Capital	Portugal
ECS	15,000-150,000	Private Equity	Portugal
Eight Roads Ventures	5M-25M	Venture Capital	Reino Unido
BC Partners	150,000<	Private Equity	Reino Unido

Business solutions & intelligence			
Fondo	Tamaño de la inversión (€)	Tipo de Fondo	País
EarlyBird VC	500,000-5M	Venture Capital	Alemania
Orange Ventures	<3M	Venture Capital	Francia
Omnes Capital	15M-150M	Venture Capital	Francia
Xange Ventures	<5M	Venture Capital	Francia
ICOS Capital Management	15M-150M	Private Equity	Holanda
iTech Capital	<15M	Private Equity	Lituania
Mangrove Capital Partners	<15M	Venture Capital	Luxemburgo
Portugal Capital Ventures	150,000-1,25M	Venture Capital	Portugal
GED Capital	15,000-150,000	Private Equity	Portugal
Future matters	<500,000	Venture Capital	Reino Unido
Eight Roads Ventures	5M-25M	Venture Capital	Reino Unido
Bridgepoint	300-15M	Private Equity	Reino Unido



Consumer Goods			
Fondo	Tamaño de la inversión (€)	Tipo de Fondo	País
Omnes Capital	15M-150M	Venture Capital	Francia
ICOS Capital Management	15M-150M	Private Equity	Holanda
Prime Ventures	<15M	Venture Capital	Holanda
iTech Capital	<15M	Private Equity	Lituania
Mangrove Capital Partners	<15M	Venture Capital	Luxemburgo
Portugal Capital Ventures	150,000-1,25M	Venture Capital	Portugal

E-Commerce			
Fondo	Tamaño de la inversión (€)	Tipo de Fondo	País
Point Nine Cap	100,000-5M	Venture Capital	Alemania
Project A Ventures	500,000-2M	Venture Capital	Alemania
Paua Ventures	100,000-5M	Venture Capital	Alemania
Partech Ventures	100,000-5M	Venture Capital	Alemania/Francia
Idinvest Partners	1M-25M	Venture Capital	Francia
Prime Ventures	<15M	Venture Capital	Holanda
iTech Capital	<15M	Private Equity	Lituania
RTA Ventures	100,000-1M	Venture Capital	Polonia
Eight Roads Ventures	5M-25M	Venture Capital	Reino Unido
Piton Capital	200,000-20M	Venture Capital	Reino Unido
Prine Ventures	5M-25M	Venture Capital	Reino Unido
PROFunders Capital	100,000-1,5M	Venture Capital	Reino Unido
Vostok New Ventures	1M-30M	Venture Capital	Suecia

Energy & Enviroment			
Fondo	Tamaño de la inversión (€)	Tipo de Fondo	País
Omnes Capital	15M-150M	Venture Capital	Francia
Prime Ventures	<15M	Venture Capital	Holanda
ICOS Capital Management	15M-150M	Private Equity	Holanda
Mangrove Capital Partners	<15M	Venture Capital	Luxemburgo
Armilar VC	3M-103M	Venture Capital	Portugal
Future matters	<500,000	Venture Capital	Reino Unido
Equinox Advisory SA	<150M	Private Equity	Suiza

Fintech			
Fondo	Tamaño de la inversión (€)	Tipo de Fondo	País
EarlyBird VC	500,000-5M	Venture Capital	Alemania
Point Nine Cap	100,000-5M	Venture Capital	Alemania
Orange Ventures	<3M	Venture Capital	Francia
Idinvest Partners	1M-25M	Venture Capital	Francia
iTech Capital	<15M	Private Equity	Lituania
Prime Ventures	<15M	Venture Capital	Holanda
Mangrove Capital Partners	<15M	Venture Capital	Luxemburgo
Armilar VC	3M-103M	Venture Capital	Portugal
Eight Roads Ventures	5M-25M	Venture Capital	Reino Unido



Gaming

Fondo	Tamaño de la inversión (€)	Tipo de Fondo	País
Idinvest Partners	1M-25M	Venture Capital	Francia
RTA Ventures	100,000-1M	Venture Capital	Polonia
PROFunders Capital	100,000-1,5M	Venture Capital	Reino Unido

Life Science

Fondo	Tamaño de la inversión (€)	Tipo de Fondo	País
Omnes Capital	15M-150M	Venture Capital	Francia
ICOS Capital Management	15M-150M	Private Equity	Holanda
RTA Ventures	100,000-1M	Venture Capital	Polonia
Portugal Capital Venture	150,000-1,25M	Venture Capital	Portugal
GED Capital	15,000-150,000	Private Equity	Portugal
Eight Roads Ventures	5M-25M	Venture Capital	Reino Unido

IoT

Fondo	Tamaño de la inversión (€)	Tipo de Fondo	País
Paua Ventures	100,000-5M	Venture Capital	Alemania
Partech Ventures	100,000-5M	Venture Capital	Alemania/Francia
Orange Ventures	<3M	Venture Capital	Francia
iTech Capital	<15M	Private Equity	Lituania
Armilar VC	3M-103M	Venture Capital	Portugal
Future matters	<500,000	Venture Capital	Reino Unido

Media AdTechnology

Fondo	Tamaño de la inversión (€)	Tipo de Fondo	País
Idinvest Partners	1M-25M	Venture Capital	Francia
Cipio Partners	<15M	Private Equity	Germany
Prime Ventures	<15M	Venture Capital	Holanda
Mangrove Capital Partners	<15M	Venture Capital	Luxemburgo
Portugal Capital Ventures	150,000-1,25M	Venture Capital	Portugal
GED Capital	15,000-150,000	Private Equity	Portugal
Eight Roads Ventures	5M-25M	Venture Capital	Reino Unido



Mobility			
Fondo	Tamaño de la inversión (€)	Tipo de Fondo	País
Idinvest Partners	1M-25M	Venture Capital	Francia
Indofin	<15M	Private Equity	Holanda
GED Capital	15,000-150,000	Private Equity	Portugal
Equinox Advisory SA	<150M	Private Equity	Suiza

Multisectorial			
Fondo	Tamaño de la inversión (€)	Tipo de Fondo	País
P101	500,000-5M	Venture Capital	Italia
Omnes Capital	150-15M	Private Capital	Francia
Explorer Investments	15M-150M	Private Equity	Portugal
Haitong Capital SCR	15M-150M	Private Equity	Portugal
Atómico	1,5M-5M	Venture Capital	Reino Unido
Northzone	1,5M<	Venture Capital	Reino Unido/Suecia
Evoco AG	15M-150M	Private Equity	Suiza

Software			
Fondo	Tamaño de la inversión (€)	Tipo de Fondo	País
Point Nine Cap	100,000-5M	Venture Capital	Alemania
Project A Ventures	500,000-2M	Venture Capital	Alemania
Cipio Partners	<15M	Private Equity	Alemania
Partech Ventures	100,000-5M	Venture Capital	Alemania/Francia
Idinvest Partners	1M-25M	Venture Capital	Francia
iTech Capital	<15M	Private Equity	Lituania
RTA Ventures	100,000-1M	Venture Capital	Polonia
Armilar VC	3M-103M	Venture Capital	Portugal
PROFunders Capital	100,000-1,5M	Venture Capital	Reino Unido



Fondos de Inversión Nacionales:

Agrotechnology		
Fondo	Tamaño de la inversión (€)	Tipo de Fondo
Axon Partners	200,000-10M	Venture Capital
Qualitas Partners	1,5M<	Gestora de Fondos
Seaya Ventures	1,5M<	Venture Capital
Active Venture Partenrs	500,000<	Venture Capital
Lanta Digital Venture	<50,000-500,000	Venture Capital
Danka Capital	50,000-100,000	Family Office
Sodena	250,000-1M	Venture capital
Bamboo Capital	50,000-200,000	Venture Capital
Mundi ventures	500,000-5M	Venture Capital

Business solutions & intelligence		
Fondo	Tamaño de la inversión (€)	Tipo de Fondo
Axon Partners	200,000-10M	Venture Capital
Kiboventures	500,000-5M	Venture Capital
Nauta Capital	500,000-5M	Venture Capital
Gin Venture Capital	50,000-200,000	Venture Capital
PROPEL Ventures	250,000-1M	Corporate Venture Capital
Viriditas Venture	50,000-200,000	Venture Capital
Be able capital	250,000-1M	Venture capital
Onza Capital	500,000-1,5M	Venture Capital
Nero Ventures	50,000-500,000	Venture Capital
Bankinter Fundación	50,000-500,000	Corporate Venture Capital
Danka Capital	50,000-100,000	Family Office
Tecnalia Ventures	25,000-500,000	Venture Capital
Mundi Ventures	500,000-5M	Venture Capital
101 Startups	50,000-500,000	Venture Capital
Big Sur Ventures	100,000-500,000	Venture Capital
Bullnet Capital	100,000-5M	Venture Capital
Victoria SCR	<500,000	Venture Capital
Athos capital	250,000-1M	Venture capital
Alantis Sed Capital	50,000-500,000	Venture Capital
Sodena	250,000-1M	Venture capital
Swanlaab Venture	1M-3M	Venture Capital



Consumer Goods		
Fondo	Tamaño de la inversión (€)	Tipo de Fondo
Qualitas Partners	1,5M<	Gestora de Fondos

Education and jobs		
Fondo	Tamaño de la inversión (€)	Tipo de Fondo
Alantis Seed Capital	50,000-500,000	Venture Capital

Energy & Enviroment		
Fondo	Tamaño de la inversión (€)	Tipo de Fondo
Vivergi	500,000-6M	Fondo de Impacto social
Demeter Partners	500,000-1,5M	Private Equity
Daruan Venture Capital	50,000-500,000	Venture Capital
Sodena	250,000-1M	Venture capital
Ship2B	<2M	Club de inversores
Tecnalia Ventures	25,000-500,000	Venture Capital
Seaya Ventures	1,5M<	Venture Capital
Active Venture Partenrs	500,000<	Venture Capital

E-Commerce		
Fondo	Tamaño de la inversión (€)	Tipo de Fondo
Qualitas Partners	1,5M<	Gestora de Fondos
Seaya Ventures	1,5M<	Venture Capital
Kiboventures	500,000-5M	Venture Capital
Big sur necotium	250,000-1M	Venture capital
Seed Creative Capital	<100,000	Venture capital
Lánzame Capital	<100,000	Pledge Fund
Civeta Investments	50,000-200,000	Venture Capital
New Tech Capital	50,000-200,000	Boutique de Corporate Finance
Capitana Venture	500,000-1,5M	Venture Capital
DraperB1	50,000-500,000	Venture Capital
101 Startups	50,000-200,000	Venture Capital
Alva Capital	50,000-200,000	Venture Capital
Tamarix Capital	<50,000	Venture Capital
Alantis Seed Capital	50,000-500,000	Venture Capital
Onza Capital	500,000-1,5M	Venture Capital
Faraday Venture Partners	150,000-500,00	Club de inversores



Consumer Goods

Fondo	Tamaño de la inversión (€)	Tipo de Fondo
Qualitas Partners	1,5M<	Gestora de Fondos

Gaming

Fondo	Tamaño de la inversión (€)	Tipo de Fondo
Alantis Seed Capital	50,000-500,000	Venture Capital
New Tech Capital	50,000-200,000	Boutique de Corporate Finance
Seed Creative Capital	<100,000	Venture capital
Adara Venture Partners	500,000M-5M	Venture Capital

Life Science

Fondo	Tamaño de la inversión (€)	Tipo de Fondo
Sodena	250,000-1M	Venture capital
Tecnalia Ventures	25,000-500,000	Venture Capital
Bamboo Capital	50,000-200,000	Venture Capital
Najeti Capital	50,000-200,000	Venture Capital
Ysios Capital	50,000-200,000	Venture Capital

IoT

Fondo	Tamaño de la inversión (€)	Tipo de Fondo
Qualitas Partners	1,5M<	Gestora de Fondos
Seaya Ventures	1,5M<	Venture Capital
Bullnet Capital	100,000-5M	Venture Capital
Swanlaab Venture	1M-3M	Venture Capital
Capitana Venture	500,000-1,5M	Venture Capital
Active Venture Partenrs	500,000<	Venture Capital
Adara Venture Partners	500,000M-5M	Venture Capital

Media AdTechnology

Fondo	Tamaño de la inversión (€)	Tipo de Fondo
Axon Partners	200,000-10M	Venture Capital
Seaya Ventures	1,5M<	Venture Capital
Ad4ventures	500,000-5M	Media for Equity
Mundi Ventures	500,000-5M	Venture Capital
PROPEL Ventures	250,000-1M	Corporate Venture Capital
New Tech Capital	50,000-200,000	Boutique de Corporate Finance
Najeti Capital	50,000-200,000	Venture Capital
Cube Investments	300,000-500,000	Venture Capital
Seed Creative Capital	<100,000	Venture capital
Lanta Digital Venture	<500,000	Venture Capital



Consumer Goods		
Fondo	Tamaño de la inversión (€)	Tipo de Fondo
Qualitas Partners	1,5M<	Gestora de Fondos

Multisectorial		
Fondo	Tamaño de la inversión (€)	Tipo de Fondo
Caixa Capital Risc	500,000<	Corporate Venture Capital
Angels Capital	100,000-1,5M	Venture capital
Nero Ventures	50,000-1,5M	Venture capital
Sabadell Venture Capital	100,000-500,000	Corporate Venture Capital
Arcano Partners	2M<	Venture Capital
Telefónica Venture	100,000-5M	Corporate Venture Capital
Daruan Venture Capital	50,000-500,000	Venture capital
Perennius Fides Capital	50,000-350,000	Private Equity
Inveready	100,000-1,5M	Venture capital
Big sur necotium	250,000-1M	Venture capital
Idodi Venture Capital	50,000-250,000	Venture capital
Mola.com	<500,000	Venture capital
Grupo Zriser	<150,000	Family Office
Emprendiza	50,000-200,000	Venture capital
K-Fund	100,000-500,000	Venture capital
Ricari	50,000-250,000	Venture capital
SociosQ	50,000-100,000	Venture capital
Encomendada smart capital	250,000-1M	Venture capital
Toubkal Partners	<50,000	Venture capital
Nekko capital	250,000-1M	Venture capital
JME Venture	500,000<	Corporate Venture Capital
Media Digital Ventures	100,000-5M	Media for Equity

Mobility		
Fondo	Tamaño de la inversión (€)	Tipo de Fondo
Seaya Ventures	1,5M<	Venture Capital
Active Venture Partenrs	500,000<	Venture Capital
Faraday Venture Partners	150,000-500,00	Club de inversores
Tecnalia Ventures	25,000-500,000	Venture Capital

Software		
Fondo	Tamaño de la inversión (€)	Tipo de Fondo
Axon Partners	200,000-10M	Venture Capital
Faraday Venture Partners	150,000-500,00	Club de inversores
Nauta Capital	500,000-5M	Venture Capital
Lanta Digital Venture	<500,000	Venture Capital
Big sur necotium	250,000-1M	Venture capital
Cube Investments	300,000-500,000	Venture Capital
Tamarix Capital	<50,000	Venture Capital
101 Startups	50,000-200,000	Club de inversores
Lánzame Capital	<100,000	Pledge Fund
Capitana Venture	500,000-1,5M	Venture Capital
Seaya Ventures	1,5M<	Venture Capital
Active Venture Partenrs	500,000<	Venture Capital
Adara Venture Partners	500,000M-5M	Venture Capital



INCUBADORAS

En términos generales, una Incubadora de Empresas brinda apoyo a los emprendedores desde el inicio del proyecto empresarial en forma de asesoría especializada, capacitación e infraestructura administrativa (tales como despachos, salas de reuniones, material de oficina, conexiones a internet, atención telefónica, servicio de correspondencia, etc.). Esta información se ha desarrolla previamente con más detalle, e incluyendo ejemplos, en el apartado [INCUBADORAS](#)

ACELERADORAS

Se trata de programas para startups tecnológicas en una fase inicial, que suelen proporcionar a los emprendedores un espacio compartido de trabajo, acceso a mentores, una pequeña aportación inicial de capital (seed funding) y la oportunidad de presentarse, tras este periodo, ante inversores, business angels y capital riesgo en los “demo day” o “investors’ day”. Anteriormente se ha presentado información ampliada y ejemplos en el apartado [ACELERADORAS](#)



VÍAS DE FINANCIACIÓN EN EL SECTOR PÚBLICO

SUBVENCIONES

Se trata de ayudas no reembolsables que fuera de las dirigidas a cualquier empresa, no suelen abundar de forma específica para startups. En muchos casos, el riesgo asociado a esta tipología de proyectos hace que los emprendedores estén en desventaja frente a otro tipo de empresas ya consolidadas en las convocatorias que se rigen por procedimientos de concurrencia competitiva. Es el caso de subvenciones como las del **Instrumento PYME**, que en su primera fase se puede obtener una subvención a fondo perdido de 50.000 Euros. En algunos casos, se materializan a través de la prestación de servicios y apoyo logístico, asumiendo el coste la administración. Es el caso del Programa **Rising Up in Spain**, en el que se ofrece un espacio físico gratuito y mentoría especializado para apoyar el proceso de financiación, entre otras muchas ventajas.

PRÉSTAMOS REEMBOLSABLES SIN AVALES

Se trata de ayudas cuyas condiciones suelen ser más ventajosas que las disponibles en el mercado, para las que no es necesaria la presentación de garantías.

Existen algunas líneas específicamente dirigidas a emprendedores (que se desarrollan más adelante), y otras más generales, pero que permiten su participación:

❑ [ENISA Jóvenes Emprendedores-MINECO](#)

❑ [ENISA Emprendedores-MINECO](#)

❑ [ENISA Crecimiento-MINECO](#)

❑ [Eurostars-CDTI](#)

❑ [Préstamos NEOTEC-CDTI](#)

❑ [Préstamo CIEN-CDTI](#)

❑ [Línea PID-CDTI](#)



PRÉSTAMOS REEMBOLSABLES CON AVALES Y/O GARANTÍAS

De forma equivalente al punto anterior, se trata de ayudas cuyas condiciones suelen ser más ventajosas que las disponibles en el mercado, aunque en este caso el órgano concedente sí requiere de un aval o equivalente de forma previa a su obtención.

Entre ellas:

- ☐ [ICO Empresas y Emprendedores-MINECO](#)
- ☐ [Emprendetur I+D+i-MINETAD](#)
- ☐ [Acción Estratégica Economía y Sociedad Digital \(AEESD\)- MINETAD](#)
- ☐ [Emprendetur Jóvenes Emprendedores-MINETAD](#)

CONVOCATORIAS A NIVEL EUROPEO

La Unión Europea, con objeto de revertir el descenso del nivel de inversión en Europa derivado de la crisis, ha desarrollado el denominado [Plan de Inversiones para Europa](#).

El principal elemento en que se sustenta el citado plan es el **Fondo Europeo para Inversiones Estratégicas** (FEIE), creado por una colaboración entre la Comisión Europea y el grupo del **Banco Europeo de Inversiones** (BEI), basado en la movilización de financiación privada para inversiones estratégicas. Se ofrece financiación a proyectos económica y técnicamente viables, incluidos aquellos con un perfil de riesgo mayor que el de las actividades ordinarias del BEI, como son las inversiones destinadas a startups. Su foco de atención se dirige a los siguientes sectores fundamentales:

- i) transporte, energía y economía digital
- ii) medio ambiente y eficiencia en el uso de los recursos
- iii) capital humano, cultura y sanidad
- iv) investigación, desarrollo e innovación
- v) apoyo a las pymes y las empresas de capitalización mediana



El FEIE también puede financiar plataformas de inversión para canalizar una contribución financiera a diversos proyectos de inversión con un enfoque temático o geográfico, así como operaciones con los bancos nacionales de fomento (BNF).

A través del Fondo Europeo de Inversión también se canalizan apoyos dirigidos a inversiones de las que pueden beneficiarse las startups.

La siguiente tabla identifica aquellas entidades que actualmente canalizan fondos dirigidos a ofrecer **inversión para startups ubicadas en España**:

Entidad a que dirigirse	Tipo de apoyo	Dirigido a	Volumen	Sector (* limitación FEI)	Especialmente orientado a	Origen de los fondos
GP Bullhound	Inversión/ Venture capital	startup, early stage		Todos los sectores en general, y de forma específica TIC	I+D+i	Fondo Europeo de Inversiones Estratégicas, Fondo Europeo de Inversiones
Bullnet Capital III SCR	Inversión/ Venture capital	startup, early stage	< 4M €	TIC	Semiconductores, software dirigido a ingeniería y sistemas hardware-software	InnovFin, Fondo Europeo de Inversiones
Amerigo Innvierte Spain Ventures FCR	Inversión/ Venture capital	startup, early stage		TIC	Compañías escalables en general, y tecnológicas hasta fase de expansión.	Fondo Europeo de Inversiones
K-Fund	Inversión/ Venture capital	startup, early stage	> 0,1M €	TIC		InnovFin, Fondo Europeo de Inversiones
Adara Ventures	Inversión/ Venture capital	startup, early stage		TIC	Servicios e infraestructuras en la nube, ciberseguridad, Software, Análisis de datos e internet de las cosas	Fondo Europeo de Inversiones
HealthCap	Inversión/ Venture capital	I+D+i, startup, early stage, Expansion stage (growth)		Ciencias de la vida, salud	Empresas centradas en la terapéutica	Fondo Europeo de Inversiones Estratégicas, Fondo Europeo de Inversiones
Ysios Biofund II Innvierte	Inversión/ Venture capital	I+D+i, startup, early stage Life Sciences	> 1M € < 7M €	Salud, Bio	Biotechnología, compañías medtech y diagnóstico en toda Europa, con un interés especial en España.	InnovFin, Fondo Europeo de Inversiones



Entidad a que dirigirse	Tipo de apoyo	Dirigido a	Volumen	Sector (* limitación FEI)	Especialmente orientado a	Origen de los fondos
Cabiedes & Partners	Inversión/ Venture capital	I+D+i, Start-up, early stage		TIC		Fondo Europeo de Inversiones
Paua Ventures	Inversión/ Venture capital	I+D+i, Start-up, early stage	> 0,2M € < 6M€	TIC		Fondo Europeo de Inversiones Estratégicas, Fondo Europeo de Inversiones
Connect Ventures	Inversión/ Venture capital	Start-up, early stage		TIC	Telefonía móvil, Software as a service, comercio electrónico	Fondo Europeo de Inversiones Estratégicas, Fondo Europeo de Inversiones
Notion Capital	Inversión/ Venture capital	Start-up, early stage		TIC	Software empresarial, Big Data y Business Intelligence, Seguridad Digital, FinTech, comercio electrónico, AdTech	Fondo Europeo de Inversiones Estratégicas, Fondo Europeo de Inversiones
Felix Capital	Inversión/ Venture capital	Start-up, early stage	> 0,1M€ < 10M€	TIC	Estilo de vida digital	Fondo Europeo de Inversiones
Seaya Capital	Inversión/ Venture capital	Start-up, early stage		TIC	Infraestructura de computación y almacenamiento, mobile media, software as a service, pago por internet y móvil.	Fondo Europeo de Inversiones
Nauta Capital	Inversión/ Venture capital	Start-up, early stage		TIC		Fondo Europeo de Inversiones
Abingworth Bioventures	Inversión/ Venture capital	I+D+i, Start-up, early stage, Expansion stage (growth), Life Sciences	< 30M €		Bioterapéutica, moléculas pequeñas, terapéutica de ácidos nucleicos, vacunas, especialidades farmacéuticas, tecnologías, dispositivos médicos, diagnóstico, instrumentación	Fondo Europeo de Inversiones Estratégicas, Fondo Europeo de Inversiones



Entidad a que dirigirse	Tipo de apoyo	Dirigido a	Volumen	Sector (* limitación FEI)	Especialmente orientado a	Origen de los fondos
BeAble Innvierte KETs Fund	Inversión/ Venture capital	Start-up, early stage		Todos los sectores en general	KETs	Fondo Europeo de Inversiones Estratégicas, Fondo Europeo de Inversiones
Highland Europe Technology Growth Fund	Inversión/ Venture capital	Start-up, early stage		TIC		Fondo Europeo de Inversiones Estratégicas, Fondo Europeo de Inversiones
Frog Capital	Inversión/ Venture capital	Start-up, early stage, Expansion stage (growth)		TIC, Tecnologías limpias	Sectores con alto potencial de crecimiento (TIC, Digital media, eficiencia en recursos)	Fondo Europeo de Inversiones
Seedcamp Limited Partner	Inversión/ Venture capital	I+D+i, Start-up, early stage	< 0,05M €	TIC	Aceleradora, capital semilla	Fondo Europeo de Inversiones
Sunstone Technology Ventures Fund	Inversión/ Venture capital	Start-up, early stage		Sector TIC	Software, empresas de telefonía móvil e Internet, ciencias de la vida	Fondo Europeo de Inversiones Estratégicas, Fondo Europeo de Inversiones
Lakestar	Inversión/ Venture capital	Start-up, early stage		Sector TIC		Fondo Europeo de Inversiones Estratégicas, Fondo Europeo de Inversiones
Mangrove Capital Partners	Inversión/ Venture capital	Start-up, early stage	< 20M €	Sector TIC, Ciencias de la vida	Telefonía móvil, software, comercio electrónico e industria del automóvil	Fondo Europeo de Inversiones



Se facilita también información de otras entidades orientadas a la concesión de préstamos o garantías, también bajo el esquema de la canalización de los fondos europeos a través de diversas entidades privadas, que serán el punto de solicitud al que acudir:

Entidad a que dirigirse	Tipo de apoyo	Dirigido a	Volumen	Sector	Especialmente orientado a	Origen de los fondos
Ibercaja Leasing	Préstamo y garantías	Start-up, early stage	> 0,025M€ < 7,5M€	Todos los sectores en general	Acotado a Aragón, Comunidad de Madrid, Extremadura, Andalucía Orientado a I+D+i, a través de la iniciativa PYME.	BEI, InnovFin, Fondos Estructurales, Fondo Europeo de Inversiones
Caja Rural de Granada	Préstamo y garantías	Start-up, early stage, crecimiento	< 12,5M €		Acotado a Andalucía. Dirigido a sector agroalimentario, industria y servicios.	BEI
Caixa Galicia	Préstamo y garantías	Start-up, early stage, crecimiento	< 12,5M €	Todos los sectores en general	I+D+i	BEI
Banco Popular Español	Préstamo y garantías	Start-up, early stage	< 0,25M €	Todos los sectores en general		Programa Europeo de Empleo e Innovación Social
BNP Paribas Leasing Solutions	Préstamo y garantías	Start-up, early stage, crecimiento	< 12,5M €	Todos los sectores en general	I+D+i, leasing	BEI
Banco Sabadell	Préstamo y garantías	Start-up, early stage, crecimiento	< 12,5M €	Todos los sectores en general	I+D+i	BEI
Laboral Kutxa/ Caja Laboral Popular	Préstamo y garantías	Start-up, early stage	< 0,25M €	Todos los sectores en general	Emprendedores, startups, microempresas y autónomos.	Programa Europeo de Empleo e Innovación Social



Se facilita también información de otras entidades orientadas a la concesión de préstamos o garantías, también bajo el esquema de la canalización de los fondos europeos a través de diversas entidades privadas, que serán el punto de solicitud al que acudir:

Entidad a que dirigirse	Tipo de apoyo	Dirigido a	Volumen	Sector	Especialmente orientado a	Origen de los fondos
LABORAL Kutxa	Préstamo y garantías	Start-up, early stage	> 0,025M€ < 7,5M€		I+D+i	InnovFin, Fondo Europeo de Inversiones Estratégicas, Fondo Europeo de Inversiones
Caja Gipuzkoa SanSebastian (KUTXA)	Préstamo y garantías	Start-up, early stage, crecimiento	< 12,5M €	Todos los sectores en general	I+D+i	BEI
Bankia	Préstamo y garantías	Start-up, early stage, crecimiento	< 12,5M €	Todos los sectores en general	I+D+i	BEI
Instituto de Finanzas de Castilla-la-Mancha (IFCLM)	Préstamo y garantías	Start-up, early stage, crecimiento	< 12,5M €	Todos los sectores en general	I+D+i	BEI
Colonya, Caixa de Pollença	Préstamo y garantías	Start-up, early stage	< 0,25M €	Todos los sectores en general		Programa Europeo de Empleo e Innovación Social
BBVA-Caixa Catalunya	Préstamo y garantías	Start-up, early stage, crecimiento	< 12,5M €	Todos los sectores en general	I+D+i	BEI



Global Call Go Ignite: lanzada de forma conjunta por Singtel (Singtel Innov8), Orange (Orange Fab), Deutsche Telekom (hub:raum) y Telefónica (Telefónica Open Future_). Esta convocatoria está orientada a startups en estado de crecimiento que busquen ganar notoriedad en torno a las cuatro empresas de telecomunicaciones anteriormente mencionadas. El objetivo es encontrar cinco startups cuyas soluciones estén relacionadas con la Inteligencia artificial y la mejora de la experiencia del consumidor o relacionadas con la conectividad, entre otras cosas.

Call "Startup Europe for Growth and Innovation Radar": Enfocado a financiar proyectos para las siguientes acciones: Ayudar a las startups ya establecidas y a los posibles empresarios de tecnología para lograr el éxito en el mercado, y aumentar la conciencia de los innovadores de alto potencial en Europa con acciones específicas dirigidas a mejorar la excelencia de la innovación en los proyectos de TIC financiados por la UE.

Startup Programme: es un programa de educación realizado a la vez en 17 países de Europa que tiene como objetivo principal impulsar el emprendimiento entre los jóvenes universitarios ayudándoles en la creación de su plan de negocio.

Horizonte 2020, Instrumento Pyme: es un subprograma del octavo Programa Marco Europeo de financiación de la I+D+i Horizon 2020, cuyo enfoque es exclusivo para pequeñas y medianas empresas. La financiación de este subprograma se aplicará a todo tipo de innovación, incluyendo las innovaciones no tecnológicas y de servicios.

Los proyectos presentados dentro de este programa pueden ser individuales o consorcios, formados por Pymes, y reciben financiación a lo largo de todo el proceso de la innovación mediante un esquema de subvención en fases, dirigido a dar apoyo a aquellas pymes tradicionales, o innovadoras, que tengan la ambición de crecer, desarrollarse e internacionalizarse a través de un proyecto de innovación europea.

Cuenta con varios tipos de instrumentos, como el programa **Eurostarts**, que fomenta la colaboración de pymes de diferentes Estados miembro, además de programas muy específicos en función de la actividad de la startup. Toda la oferta de financiación -no solo la incluida en el programa 2020-, con sus fechas de convocatorias, está disponible en **este portal**.



CONVOCATORIAS NACIONALES

Entre las convocatorias a nivel nacional para startups, se han identificado aquellas que aun en caso de no ser específicas para startups, su participación encaja de forma clara:

Rising Up in Spain: es un programa dirigido a emprendedores y startups extranjeras que contribuyan a promover la actividad emprendedora en España con un proyecto escalable y de carácter innovador.

El programa ofrece los siguientes servicios de apoyo a las startups participantes:

- Espacios de trabajo gratuitos
- Facilidades para la consecución de visados y permisos de residencia
- Asesoramiento para conectar con potenciales inversores
- Visibilidad en medios de comunicación especializado en emprendimiento
- Asistencia a foros de inversión para startups y reuniones con multinacionales españolas

Podrán ser seleccionadas como beneficiarias aquellas startups extranjeras que tengan intención de constituirse como empresa en España y cumplan los siguientes requisitos:

1. Al menos un 10% del capital de la startup deberá estar en manos de una persona física o jurídica extranjera, o de un español no residente siempre que sea persona física.
2. Si la startup ya está constituida como empresa en España, no podrá tener una antigüedad superior a 1 año.



Programa Neotec: Es la principal herramienta para la financiación de startups del Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial, **CDTI**, un organismo público dependiente del Ministerio de Economía. Se destina a empresas que desarrollan tecnología propia y que no tienen más de cuatro años. Las ayudas del Programa NEOTEC financian la puesta en marcha de nuevos proyectos empresariales que requieran el uso de tecnologías o conocimientos desarrollados a partir de la actividad investigadora, en los que la estrategia de negocio se base en el desarrollo de tecnología.

La tecnología y la innovación han de ser factores competitivos que contribuyan a la diferenciación de la empresa y que sirvan de base a la estrategia y al plan de negocio a largo plazo, con el mantenimiento de líneas de I+D propias.

Las ayudas podrán destinarse a proyectos empresariales de cualquier ámbito tecnológico y/o sectorial, no adecuándose a esta convocatoria los proyectos empresariales cuyo modelo de negocio se base primordialmente en servicios a terceros, sin desarrollo de tecnología propia.

El beneficiario debe ser una pequeña empresa innovadora, constituida como máximo en los cuatro años anteriores a la fecha de presentación de la solicitud de ayuda y de conformidad con los requisitos expuestos en la convocatoria.

Ayudas de ENISA: ENISA es la Empresa Nacional de Innovación, y sus programas de financiación a las startups -préstamos participativos sin garantías ni avales- son, en líneas generales, muy bien valorados. En líneas generales, ENISA co-invierte cuando otro inversor privado ha invertido antes en el proyecto, normalmente por la misma cantidad. Sus convocatorias son abiertas, es decir, cualquier startup puede dirigirse a ellos para pedirles financiación sin necesidad de mirar al calendario.



Dentro de las ayudas de ENISA destacamos las siguientes:

- **Jóvenes Emprendedores:** Su objetivo es dotar de los recursos financieros necesarios a las pymes de reciente constitución, creadas por jóvenes, para que puedan acometer las inversiones que precisa el proyecto en su fase inicial.
- **Emprendedores:** Busca apoyar financieramente en las primeras fases de vida a pymes promovidas por emprendedores, sin límite de edad, para que acometan las inversiones necesarias y lleven a cabo su proyecto.
- **Crecimiento:** Su objetivo es financiar proyectos basados en modelos de negocio viables y rentables, enfocados a una mejora competitiva de sistemas productivos y/o cambio de modelo productivo; expansión mediante ampliación de la capacidad productiva, avances tecnológicos, aumento de gama de productos/servicios, diversificación de mercados...; búsqueda de capitalización y/o deuda en mercados regulados y financiación de proyectos empresariales a través de operaciones societarias.

Su objeto es apoyar financieramente a las pymes promovidas por emprendedores, para acometer las inversiones necesarias en sus primeras fases de vida y llevar a cabo su proyecto empresarial.

- **Programa INNVIERTE:** El programa INNVIERTE forma parte de la Estrategia Española de Ciencia y Tecnología y de Innovación 2013-2020. Esta Estrategia contiene los objetivos, las reformas y las medidas que deben adoptarse en todo el ámbito de la I+D+i con el fin de impulsar su crecimiento e impacto, y es uno de los pilares sobre los que se asienta el diseño de la política del Gobierno en I+D+i para los próximos años.

El programa INNVIERTE persigue promover la innovación empresarial mediante el apoyo a la inversión de capital riesgo en empresas de base tecnológica o innovadoras. INNVIERTE pone el énfasis en favorecer la creación de un ecosistema especializado que no sólo cubra la financiación de las diferentes fases del ciclo de vida de las empresas, sino que dé soporte a sus necesidades de gestión, conocimiento de tecnología y acceso a líderes internacionales.



Convocatoria Emplea: Se trata de un programa del Ministerio de Economía que no aporta financiación directa, sino que financia parte de los costes de la contratación de personal especializado en desarrollo tecnológico. En concreto, en su última convocatoria, las ayudas máximas eran de 30.000 euros por tecnólogo al año, si es titulado universitario; si tiene un Grado Superior de Formación Profesional, 25.000 euros anuales, con un máximo de dos empleados por empresa. Este programa concreto se orienta por igual a la empresa y al empleo.

De hecho, y más allá de la subvención concreta, cuenta con una **bolsa de tecnólogos** para poner en contacto a los profesionales con las empresas emergentes.

Horizonte Pyme: La convocatoria Horizonte Pyme pone en marcha una herramienta que va permitir financiar en España a las pymes cuyas pruebas de concepto de productos, procesos o tecnologías, hayan cumplido sobradamente el estándar de evaluación del Instrumento Pyme de Horizonte 2020 pero que, por cuestiones de priorización y del carácter limitado de los recursos, no hayan obtenido financiación por parte de las instituciones europeas en esa primera fase.

Las pymes serán objeto de un nuevo proceso selectivo que permitirá detectar y financiar aquellas propuestas que supongan un elevado potencial de crecimiento para las pymes. Las empresas adjudicatarias de las ayudas, si lo creen conveniente, podrán presentarse a la Fase II del Instrumento Pyme, o podrán abordar por sí mismas la realización y puesta en marcha de su proyecto.

Horizonte Pyme se puede definir como una segunda oportunidad para aquellas startups que se han quedado fuera por los pelos de los programas Horizonte 2020 de la UE. La Comisión Europea avala y da el visto bueno a muchas startups que le piden financiación en su programa 2020, pero su presupuesto es limitado: a la hora de repartir fondos las pymes que tienen menos puntuación según los baremos de la UE se quedan en ocasiones sin la ayuda. Ahí es donde entra el programa Pyme gestionado por el Ministerio de Economía: financia estudios de viabilidad (técnicos y comerciales) que incluyan un plan de negocio de un proyecto innovador a aquellas pymes que han sido evaluadas por la Comisión Europea con una puntuación igual o superior a 12 puntos pero que se han quedado finalmente sin financiación.



Se considerarán candidatos los siguientes conceptos de gasto:

- Personal propio y nueva contratación (este gasto debe ser como mínimo el 10% del presupuesto solicitado)
- Subcontratación
- Viajes
- Asistencias técnicas
- Auditoría de Cuentas

Consultoría. Servicios de un asesor perteneciente a las lista de formadores designados por la Agencia Ejecutiva de la Pequeña y Mediana Empresa (EASME) de la Comisión Europea para el Instrumento Pyme hasta un máximo de 18.000 euros

ICO empresa y emprendedores: Financiación orientada a autónomos, empresas y entidades públicas y privadas, tanto españolas como extranjeras, que realicen inversiones productivas en territorio nacional y/o necesiten liquidez.

También pueden solicitar financiación con cargo a esta herramienta particulares y comunidades de propietarios exclusivamente para la rehabilitación de sus viviendas.

La tramitación de las operaciones se realiza directamente a través de las Entidades de Crédito.

La línea permite solicitar financiación a través de la Línea Empresas y Emprendedores para financiar:

- Liquidez: necesidades de circulante para gastos corrientes, nóminas, proveedores, etc
- Inversiones productivas dentro del territorio nacional
- Activos fijos productivos nuevos o de segunda mano
- Vehículos turismos, de importe inferior a 30.000 euros (+ IVA). Vehículos industriales 100%
- Adquisición de empresas
- Impuesto sobre el Valor Añadido (IVA) o Impuesto General Indirecto Canario (IGIC)
- Hasta el 50% de gastos de circulante vinculados a la inversión
- Rehabilitación de viviendas y elementos comunes



CORPORATE VENTURE

Esta modalidad de financiación, también denominada “Corporate Venturing”, presenta un nuevo modelo de emprendimiento, dentro del cual se combinan las ventajas de contar con el respaldo de una gran empresa junto con la innovación y motivación que traen consigo las startups. De esta manera la startup recibe la experiencia y el conocimiento que ostenta la gran compañía, dándole así la oportunidad de acceder a nuevos mercados y poniendo a disposición de la startup los recursos, la infraestructura, el capital y la capacidad de producción que atesora dicha entidad. Del otro lado de esta relación, la startup dota a la gran empresa que la financia su motivación, pasión y ganas de ofrecer algo nuevo, de igual modo, hace ver a dicha entidad la capacidad de gestionar el riesgo que acompaña a las startups en sus primeros años de vida, y la habilidad que tienen estas de encontrar nuevos mercados. En resumen, una relación en la cual cada una de las entidades se nutre de las cualidades de la otra en un ambiente de colaboración mutua y constante con el objetivo final de promover la cultura del emprendimiento tanto dentro como fuera de las organizaciones, y que ambas entidades formen parte de una relación fructífera y ganadora (relación win-win)

Esta modalidad de financiación está ganando relevancia en los últimos años, y un claro reflejo de esta tendencia son los premios [Corporate Startups Stars](#), creados a nivel europeo por la Comisión Europea en el marco de la Alianza Europea de startups (sus siglas en inglés son SEP). Entre las compañías galardonadas se encuentran las españolas Telefónica, BBVA, Banco Santander e Iberdrola.

El campo en el que invertir es distinto para cada empresa, por eso vamos a ver cuáles son los intereses de cada una dentro de sus programas de Corporate Venture:

❖ TELECOMUNICACIONES

- **Telefónica:** Esta compañía se ha interesado por ámbitos relacionados con su actividad como son la inteligencia artificial, el aprendizaje automático, el big data, aplicaciones móviles y la ciberseguridad, siendo este último uno de los destinos prioritarios de sus inversiones. Iniciativas como [Think Big](#) o [Talentum Startups](#) acercan a nuevas empresas al gigante de las telecomunicaciones español.
- **RTVE:** El organismo estatal de comunicación ofrece ayudas a la investigación y apoyo a startups a través de su programa [Impulsa Visión](#), que en los últimos meses de 2019 lanzó su quinta convocatoria. Estas ayudas van destinadas principalmente a empresas del sector audiovisual.



CORPORATE VENTURE

❖ ENERGIA Y MEDIOAMBIENTE

- **Iberdrola:** Mediante el brazo inversor de esta compañía eléctrica, [Perseo](#), financian proyectos que aseguren la sostenibilidad del modelo energético. Con inversiones destinadas a sensores, drones y otras nuevas tecnologías con fácil incorporación a su actividad, la mayoría de fondos se destinan a startups españolas.
- **Repsol:** Con una actividad similar a Iberdrola, las últimas inversiones por parte de Repsol fueron destinadas a la seguridad de infraestructuras y una plataforma para la gestión de puntos de recarga de coches eléctricos, ambas de origen español. Por otra parte, las inversiones en Fintech están ganando importancia en todas las compañías, incluida esta petrolera.
- **Suez:** Esta empresa enfocada en contribuir en el desarrollo sostenible mediante soluciones innovadoras ofrece financiación a través de este modo de “[Corporate](#) Venturing” a startups pertenecientes a los sectores de gestión del agua, ciudades inteligentes, agricultura y ciberseguridad.

❖ FINTECH

- **Banco Santander:** Con el lanzamiento de [Santander InnoVentures](#) en 2014, la idea inicial era destinar financiación a startups del campo de Fintech, atendiendo al comercio electrónico, a plataformas digitales que ofrecen servicios financieros, online lending, sistemas de e-financial investments y el análisis de big data. No obstante, con los años ha ido modificando sus criterios de financiación y startups que trabajan con inteligencia artificial se han visto beneficiadas por estos programas de financiación.
- **BBVA:** Esta entidad bancaria y financiera cuenta con experiencia en el *venturing*. Anualmente lanza el programa [Open Talent](#) de innovación para emprendedores, pero también financia startups de Fintech a través de Propel Venture Partners, que es una gestora independiente de capital riesgo. Esta compañía realiza inversiones tanto nacionales como internacionales, en big data, Fintech y servicios en la nube.
- **Sabadell Venture Capital:** El banco catalán busca ser el socio financiero de las startups, formar parte de proyectos innovadores y transformadores y contribuir a la dinamización del sector del emprendimiento, con especial atención a las primeras fases de las startups.



CORPORATE VENTURE

❖ CONSTRUCCIÓN

- **Ferrovial:** En 2017 esta compañía lanzó la campaña [BuildUp!](#), con el objetivo de añadir nueva tecnología en el ámbito de la construcción con especial atención a la seguridad de los operarios.
- **Cemex:** Esta multinacional de origen mexicano ofrece ayuda y financiación a startups del sector de la construcción que ofrezcan algún tipo de innovación o mejora de sus actividades. El programa destinado a este fin es [CEMEX Ventures](#).

❖ CIBERSEGURIDAD

- **Prosegur:** La entidad especializada en seguridad lanzó el año pasado el programa [Prosegur Tech Ventures](#), con fondos por importe de 30 millones de euros para invertir en compañías que aplicaran tecnología en seguridad.

❖ AUTOMOCIÓN

- **SEAT:** La empresa automovilística de origen español, junto con [CONECTOR](#), lleva a cabo un programa acelerador de startups especializado en el sector automovilístico.

❖ TURISMO

- **Hotusa:** Mediante [Hotusa Ventures](#), esta compañía turística pretende ayudar a emprendedores a construir y desarrollar empresas tecnológicas orientadas a la industria turística a través de la inversión de recursos financieros y capacidades estratégicas de desarrollo



CORPORATE VENTURE

❖ MULTISECTORIAL

- **Inditex:** Junto con las Universidades de A Coruña, Vigo y Compostela, el gigante de la moda practica esta modalidad de financiación a través de [Uninvest](#), con destinos variados como farmacéuticas, nanotecnología o biotecnología agraria.
- **Indra:** La multinacional de consultoría española ofrece a través de su programa [Indraventures](#) una oportunidad para nuevas empresas en un ambiente de innovación que ayude a las startups en sus primeras fases de vida.
- **Mapfre:** Esta compañía ha lanzado la tercera edición de su programa [insur Space](#) para startups, la cual finaliza el 24 de julio de este año 2020. En esta ocasión están enfocados en tres vertientes: Envejecimiento de la población, salud y bienestar proactivos y gestión de daños, riesgos y siniestros.
- **Angels Capital:** Sociedad de inversión creada por Juan Roig; esta sociedad invierte sobre todo en empresas de la Comunidad Valenciana y que hayan sido apoyadas por Marina de Empresas..
- **Cuatrecasas:** Este bufete de abogados cuenta con proyectos de aceleración de startups y también con uno de [venture capital](#), de cara a innovar en la propuesta de valor a sus clientes, potenciar la cultura corporativa de la firma e innovar en los procesos y herramientas de Cuatrecasas.

Además de estos Corporate Ventures, Google cuenta con un programa de ayuda y apoyo a las startups en Madrid, lo que se conoce como [Google for Startups Campus](#). Por otro lado, el año pasado, en junio concretamente se organizó por primera vez el “[Corporate Venturing Summit](#)” en Madrid, organizado por ITP Ventures, Lyke Group, Google for startups y otras asociaciones de estudiantes y escuelas de negocios. Lo que refleja la relevancia que está ganando este mecanismo de financiación, apoyo y relación entre startups y grandes empresas.



Parte IV

Eventos



EVENTOS PARA STARTUPS

Otra manera importante de acceder a inversores es a través de los eventos para startups, entre los que se encuentran destacados los siguientes, de entre los celebrados en España:

Innovación Tecnológica Multisectorial

- **CROWDAYS**: **Barcelona en noviembre**. Se trata del evento de crowdfunding más grande del sur de Europa.
- **Valencia Startup Week**: **Valencia en noviembre**. Es un punto de encuentro del ecosistema emprendedor a través de una variada selección de actividades, conferencias, talleres, retos y eventos para compartir experiencias, y fomentar las oportunidades de negocio.
- **Startup Weekend**: **Sevilla en diciembre**. Es un evento emprendedor en que los participantes aprenden a transformar ideas en startups potenciales.
- **Global Robot Expo**: **Madrid en octubre**. Feria de robótica, tecnología e innovación, que se ha convertido en referencia internacional en el sector.
- **STARTUP OLÉ**: **Salamanca en abril**. Punto donde emprendedores, inversores y empresas internacionales, además de representantes de la Comisión Europea, se reúnen para impulsar el fenómeno startup en todo el continente.
- **Digital Business Congress**: **Madrid en septiembre**. Se trata de un congreso de innovación tecnológica donde asisten profesionales de más de 20 industrias diferentes.
- **Nos Day**: **Santiago, en junio**. Su objetivo es aportar el mayor valor a aquellas personas implicadas en startups, a partir de conocimiento medido, validado y transferible.



Sector Urbanismo

- **Smart City Expo: Barcelona en noviembre.** El evento concentra a empresas, administraciones públicas y emprendedores para compartir conocimientos, proyectos y estrategias sobre el sector.

Sector Musical

- **BIME STARTUP SUMMIT: Bilbao en octubre.** Punto de encuentro con otros emprendedores y startups y un foro donde se podrán exponer ideas y conseguir la financiación necesaria.

Sector TICs

- **E-Show: Madrid en octubre.**
- **4YFN Barcelona: Barcelona, 28 junio al 1 de julio de 2021.** Evento por excelencia que reúne a las principales empresas y profesionales del sector de las telecomunicaciones móviles.
- **OMEXPO: Madrid, 25 y 26 de abril de 2021.** Evento centrado en el marketing y e-commerce.
- **e-CONGRESS MÁLAGA: Málaga en septiembre.** Feria y Congreso de e-commerce, social media y marketing digital.
- **BIZ Barcelona: Barcelona en septiembre.** Evento de referencia para pymes y autónomos que buscan nuevas oportunidades de negocio, asesoramiento o financiación. En la feria podrán exponer sus productos y servicios para así captar clientes, además de ser una gran oportunidad para encontrar nuevas ideas y hacer crecer los negocios.
- **Open Expo: Madrid en junio.** Evento de referencia nacional de las tecnologías abiertas que proporciona oportunidades de exhibición, patrocinio, conferencias, mesas redondas talleres, y actividades dentro del ecosistema de las tecnologías libres.



También se recogen algunas ediciones recientes de eventos que cuentan con **ediciones anuales**, en las que llevan 2 o más ediciones consecutivas:

Congreso Nacional de Científicos Emprendedores: **Madrid en mayo**. Este foro se centra en empresas de base científica y tecnológica, así como en la figura del emprendedor en este sector, así como poner en común valores entre los diferentes miembros de esta comunidad.

FORINVEST: **Valencia en marzo**. Este foro de emprendedores está dedicado a la exposición de productos y servicios financieros. Además, se trata de un gran espacio de networking financiero-empresarial donde los asistentes podrán establecer relaciones profesionales.

THE EFINTech BARCELONA: **Barcelona en marzo**. Se trata de una feria de negocios digitales que reúne a startups e inversores, promoviendo un espacio de networking. Cita imprescindible para conocer las últimas propuestas del sector Fintech.

ALHAMBRA VENTURE: **Granada en julio**. Ponencias y mesas redondas con personajes reconocidos en el mundo del emprendimiento y de la inversión. Además, se celebrarán talleres que te facilitarán la tarea de hacer contactos.

SOUTH SUMMIT: **Madrid en octubre**. El South Summit es el Evento Líder del Sur, conectando a los emprendedores más innovadores con los inversores mundiales más importantes y las empresas que buscan mejorar su competitividad a través de la innovación. Conferencias y debates con líderes mundiales en innovación, reuniones con los mayores Business Angels y empresas VC, Startup Competition con las mejores historias de éxito, y oportunidades de negocio y networking en cada esquina.



Parte V

Comunidades Autónomas





CONVOCATORIAS REGIONAL/LOCAL

En este apartado, se ha recogido información de interés puesta a disposición de los emprendedores por parte de las diferentes CCAA, donde los mismos pueden recibir información actualizada de las ayudas y soporte prestado por las administraciones y / o asociaciones de interés para las startups.

✧ Andalucía

La Junta de Andalucía cuenta con una iniciativa denominada [Startup Andalucía](#), que fue puesta en marcha en 2019 y que busca posicionar la innovación y la tecnología como instrumentos de cambio del modelo productivo actual, con el objetivo final de atraer y retener nuevo talento en la región. En su página web también viene información sobre ayudas y programas de financiación, además de contenidos sobre los parques tecnológicos de la comunidad autónoma, impulso a la industria 4.0 y una plataforma dedicada a la atracción de inversiones y capital extranjero, [Invest en Andalucía](#).

Por otra parte, Andalucía cuenta con programas de aceleración de startups:

- [Andalucía Open Future](#): Programa llevado a cabo en colaboración con Telefónica y que está centrado en startups de base tecnológica.
- [Programa Minerva](#): Junto con Vodafone, este programa busca apoyar a los emprendedores y sus proyectos empresariales dentro del sector tecnológico.

Andalucía cuenta también con el portal [Andalucía Emprende](#) que contiene información sobre los eventos y cursos que realizan para emprendedores, las herramientas de gestión y financiación que ofrecen, publicaciones, estadísticas, información sobre posibles localizaciones para crear tu empresa y contactos para todas las dudas que se puedan plantear los emprendedores y sus startups.

Por otra parte, Andalucía ofrece a través de la [Agencia de Innovación y Desarrollo](#) (IDEA) información sobre [programas y ayudas](#) relativos a la actividad innovadora



CONVOCATORIAS REGIONAL/LOCAL

✧ Asturias

La Agencia de Desarrollo Industrial del Principado de Asturias ([IDEPA](#)) ofrece toda una serie de ayudas y herramientas para las startups y empresas en su región:

- [Crecimiento empresarial](#): Esta línea de actuación ofrece ayudas desde financiación en las fases iniciales hasta planes de atracción a nuevas inversiones, pasando por diferentes tipos de asesoramiento. El objetivo final es favorecer la transformación del tejido empresarial de la región.
- [Innovación](#): Programas destinados a fomentar la innovación en la región en los sectores o actividades identificados como prioritarios por la [RIS3 de Asturias](#). Además cuentan con diferentes hubs que generan un ecosistema de innovación activo y dinámico.
- [Internacionalización](#): En colaboración con [AsturEx](#) realizan actividades y programas destinados a fomentar y diversificar la actividad exportadora de la región así como actividades enfocadas a la atracción de inversión extranjera.

Por otro lado, mediante [CEEI Asturias](#) dirigen toda una serie de ayudas, financiación, programas y actividades a:

- emprendedores con ideas de negocio innovadoras y/o de base tecnológica
- jóvenes startups en proceso de crecimiento
- empresas más consolidadas que deseen realizar algún tipo de innovación en su empresa o que deseen acceder a nuevas tecnologías que las hagan más competitivas a través de la cooperación con la joven comunidad emprendedora de la región
- entidades que trabajan en la generación de conocimiento y tecnología que desean realizar acciones en favor de la transferencia de tecnología usando el modelo spin-off

[INNOVASTURIAS](#) es un agente impulsor y dinamizador de la innovación como factor clave de la transformación socio-económica de la región que busca la mejora de su competitividad y la calidad de sus servicios mediante el impulso de la cultura innovadora y la colaboración y búsqueda de sinergias en el ámbito internacional.



CONVOCATORIAS REGIONAL/LOCAL

✧ Canarias

A través de la Dirección General de Promoción Económica, el Gobierno de Canarias ofrece servicios de apoyo de cara al fomento y promoción de la actividad económica, así como de la creación, consolidación y establecimiento de empresas en las Islas Canarias. Con tal fin se creó [Emprender en Canarias](#), sitio web con toda la información sobre ayudas y actividades para las empresas de reciente creación.

En cuanto a programas de aceleración de startups, Canarias cuenta con:

- [Mentor Day](#): Esta plataforma ayuda tanto a los emprendedores canarios como a los que deseen establecerse en Canarias para aprovechar todas las ventajas para entrar en Europa, Africa y América (servicio de softlanding para emprendedores extracomunitarios), cuentan con más de 14.000 mentores y con socios de todo el mundo. Ofrecen diferentes programas de aceleración y mentoría, además de toda una serie de eventos para informar e ilustrar a los interesados.
- [Archipiélago Next](#): Se trata de un fondo de inversión canario que ofrece programas de aceleración y de inversión. El año pasado lanzó un programa en colaboración con Conector Startup Accelerator, denominado [Archipiélago Next Acelera](#) con el objetivo de promover y atraer el talento innovador a la región.

Otro proyecto existente en la región es [DEMOLA Canarias](#), que es un modelo de innovación abierta en el cual empresas lanzan retos a estudiantes universitarios y emprendedores que presentan sus proyectos innovadores a dichas empresas.

Otra opción de interés para las startups es [SODECAN](#), la Sociedad para el Desarrollo Económico de Canarias, que es una empresa pública del Gobierno de Canarias que proporciona financiación de proyectos empresariales viables e innovadores, incluyendo ayudas a emprendedores.

Canarias cuenta además con una red de [Centros de Innovación y Desarrollo Empresarial](#) denominada CIDE que oferta ayudas y programas relativos a la actividad de innovación, incluidas opciones de financiación.



CONVOCATORIAS REGIONAL/LOCAL

✧ Cantabria

- El [CISE](#) (Centro Internacional Santander Emprendimiento) impulsa el talento y apoyan la creación de soluciones que cambien el mundo mediante sus programas y actividades destinadas a personas, startups y empresas consolidadas.
- [SODERCAN](#) es la Sociedad para el Desarrollo Regional de Cantabria que busca fortalecer el tejido empresarial de la región apostando y ayudando a los proyectos innovadores, así como facilitar los procesos de creación y consolidación de empresas. Cuenta con varios programas destinados a startups y ayudas tanto a nivel europeo como regional para las startups, dentro de las cuales cuentan con diferentes tipos de financiación.
- [Cantabria emprendedora](#) aúna a las principales entidades e instituciones de la Comunidad Autónoma de Cantabria se han coordinado para dar respuesta a una serie de necesidades detectadas en torno a las necesidades de empresas y emprendedores, y a los servicios que se les prestan.

Estos organismos y sus programas entran en el [Proyecto C2030](#) que busca una mejora de la competitividad de la region a través de una serie de palanca de transformacion entre las que se encuentran la innovación, el talento, el emprendimiento y las startups.

✧ Castilla y León

- [Red de emprendimiento e innovación](#): el instrumento que aborda nuevas medidas de emprendimiento + innovación en un marco de colaboración público-privado, que ordena el panorama actual de instrumentos y agentes y va a ser responsable de la ejecución de la Estrategia de Emprendimiento, Innovación y Autónomos de Castilla y León
- [Aceleradora de Empresas](#): En colaboración con el ICE, esta plataforma te ofrece oportunidades y ayudas para impulsar tu proyecto innovador en sus primeras fases de desarrollo
- [Lanzadera Financiera de Castilla y León](#): La Lanzadera Financiera de Castilla y León es una herramienta permanente de colaboración público-privada entre la Junta de Castilla y León y las principales entidades financieras que operan en el territorio autonómico, constituida para facilitar el acceso a la financiación a todos los proyectos empresariales viables que pretendan desarrollarse en la Comunidad. Está gestionada por el Instituto para la Competitividad Empresarial (ICE).
- [Ayudas](#): La Junta de Castilla y León cuenta con una página web donde recoge todas las ayudas que ofrece de cara a la actividad empresarial.

Todas estas iniciativas se enmarcan dentro de la [estrategia de emprendimiento, innovación y autónomos de Castilla y León](#).



CONVOCATORIAS REGIONAL/LOCAL

✧ Castilla-La Mancha

- **Plan Adelante Empresas:** Se trata de la estrategia de fortalecimiento empresarial de Castilla-La Mancha. Está destinado a mejorar la competitividad de las empresas, impulsando su capacidad para crecer y, con esto, la creación y la consolidación del empleo.
- **GOBAN:** GOBAN es la red de "Business Angels" puesta en marcha en 2008 por los CEEIs de Albacete, Ciudad Real, Talavera de la Reina-Toledo y CEEI Guadalajara, con el apoyo de la Junta de Comunidades de Castilla-La Mancha y con la cofinanciación de fondos FEDER.
- **UCMLEmprende:** Programa de apoyo a los proyectos emprendedores salidos de la Universidad de Castilla-La Mancha.
- **Lazarus:** Aceleradora de la Fundación Caja Rural que lanza un concurso en el que las 12 startups seleccionadas disfrutan de toda una serie de ayudas y asesoramiento durante dos años.
- **Incubadora de Proyectos Empresariales:** La Universidad de Castilla-La Mancha ha desarrollado un programa de proyectos emprendedores en los espacios de preincubación de proyectos empresariales en los campus de Albacete y Ciudad Real.

✧ Cataluña

- **Red emprende:** Es una red público-privada de entidades que, en el marco del programa Catalunya Emprendiendo de la Generalitat de Catalunya, presta servicios de acompañamiento y apoyo a las personas que quieren constituir una empresa en Cataluña durante los tres primeros años de vida del negocio.
- **Barcelona & Catalonia Startup Hub** es el portal más importante de Cataluña. Tanto por volumen como por calidad, es el directorio de referencia de las startups catalanas. Permitirá que un proyecto se conecte con uno de los ecosistemas emprendedores más importantes de Europa.
- En la página de la **Generalitat de Cataluña** se puede encontrar información acerca de los programas y actividades en innovación, la estrategia Cataluña 2020, SmartCatalonia o los programas y actividades presentes a nivel europeo.



CONVOCATORIAS REGIONAL/LOCAL

✧ Comunidad de Madrid

- **PLAN DE LOCALES DE LA AGENCIA DE VIVIENDA SOCIAL DE LA COMUNIDAD DE MADRID PARA EMPRENDEDORES:** pone a disposición de los emprendedores de la Comunidad de Madrid una oferta de locales en arrendamiento donde desarrollar sus proyectos empresariales..
- **ESA BIC Comunidad de Madrid:** es el programa de la Agencia Espacial Europea (ESA) y la Comunidad de Madrid coordinado por la Fundación para el Conocimiento madri+d que facilita incentivos a proyectos empresariales y startups que utilicen tecnologías espaciales o que desarrollen aplicaciones basadas en esas tecnologías con el fin de crear nuevos productos y servicios no relacionados con el espacio.
- **MADRID EMPRENDE:** Es el lugar en que el Ayuntamiento de Madrid recoge la información de relevancia en este ámbito a nivel local, incluyendo posibles convocatorias de ayuda específicas.
- **Aceleradora de Proyectos de Alto Potencial:** se trata de un servicio del Ayuntamiento de Madrid cuyo objetivo principal es apoyar a las empresas con mayor potencial en su fase de desarrollo, es decir, cuando ya tienen cierto grado de madurez y lo que precisan es crecer y expandirse al mayor ritmo posible. El Proceso de Aceleración se compone de una fase de diagnóstico del potencial y necesidades del proyecto. El establecimiento de un plan de trabajo en base a los objetivos marcados para cada empresa y un seguimiento o mentoría especializado en el que se analizan las acciones realizadas y la consecución de objetivos establecido.
- **Ayudas a Startups y Pymes de Alta Intensidad Innovadora:** Ayudas para el desarrollo de jóvenes empresas innovadoras de base tecnológica (startups) y pymes de alta intensidad innovadora, en el marco de la estrategia regional de investigación e innovación para una especialización inteligente (RIS3), dentro del programa operativo FEDER de la Comunidad de Madrid para el período 2014-2020.
- **E-Social Hub** ofrece a los madrileños un espacio abierto que facilita el acceso al emprendimiento colectivo y, a la vez, potencia la actividad y el desarrollo de las empresas de la economía social. Se trata de un local especializado en economía social donde se realizan actividades de información, asesoramiento, formación especializada y en el que se ofrece un espacio de coworking
- **The CUBE:** Un punto de encuentro para emprendedores, startups, comunidades y grandes corporaciones. El Hub dedicado a la innovación tecnológica y al IoT en Madrid.



CONVOCATORIAS REGIONAL/LOCAL

✧ Comunidad Valenciana

- [Valencia Activa](#): surge con el objetivo de coordinar las estructuras existentes en el Ayuntamiento de Valencia en materia de desarrollo económico y empleo, el Servicio de Empleo y Emprendimiento y la Fundación Comunidad Valenciana del Pacto por el Empleo. Cuenta con información y servicios específicos dirigidos a emprendedores a través de Valencia Emprende.
- [Emprendedores.GVA](#): es la plataforma que la Generalitat pone a disposición de las personas que quieren emprender y que agrupa toda la información que les pueda ser de utilidad para desarrollar y poner en marcha su idea de negocio y su proyecto.
- [Emprenemjunts](#): Portal que contiene toda la información sobre eventos y actividades destinadas a emprendedores y startups, desarrollado por la Generalitat Valenciana y el CEEI de Valencia (Centro Europeo de Empresas Innovadoras)
- [Startup Valencia](#): Entidad privada y sin ánimo de lucro que se posiciona como representante de las startups valencianas y como el referente del ecosistema de empresas innovadoras y tecnológicas que impulse la transformación y competitividad de la economía. En su página se pueden encontrar numerosos proyectos y actividades.
- [Agencia Valenciana de la Innovación](#) busca Impulsar la mejora del modelo productivo de la Comunitat Valenciana a través de la movilización de todo el conocimiento disponible en el conjunto del Sistema Valenciano de Innovación, para la consecución de un crecimiento económico inteligente, sostenible y cohesionado socialmente.



CONVOCATORIAS REGIONAL/LOCAL

✧ Extremadura

- **Extremadura Open Future**: La iniciativa de Extremadura Open Future es un programa de apoyo al emprendimiento impulsado por la Junta de Extremadura y Telefónica que promueve el auge del tejido empresarial de la Comunidad Autónoma, ofreciendo un servicio integral que ayude a los proyectos recién creados a consolidarse.
- **Mentoring Empresarial**: Iniciativa que nace con el objetivo de proporcionar apoyo práctico y acompañamiento a empresas de reciente creación (empresas mentorizadas), por parte de personas con experiencia empresarial. Cuentan con una red de mentores y programas especializados como el de Agrotech.
- **BellotaValley**: Es un evento de networking o encuentro de emprendedores personas con ganas de innovar, compartir, aprender. La idea es conseguir que los participantes puedan llevar a cabo sus proyectos de la forma más exitosa posible, poniéndoles en contacto con las personas adecuadas y aumentar la visibilidad de lo que se hace en Extremadura.
- La Junta de Extremadura, y en **concreto la consejería de Economía, Ciencia y Agenda digital** contiene información sobre todos los programas y actividades relacionados con el emprendimiento y la innovación.



CONVOCATORIAS REGIONAL/LOCAL

✧ Galicia

- **IGAPE:** Instituto Gallego de Promoción Económica (IGAPE) es la agencia adscrita a la Consellería de Economía, Empleo e Industria para el desarrollo económico de Galicia. Presta el apoyo integral necesario para que una idea empresarial pueda ser llevada a cabo, haciendo que las iniciativas viables sean posibles, para lo que también ha puesto en marcha la Unidad Galicia Emprende, que surge como una iniciativa de la Xunta de Galicia establecida en la Ley de Emprendimiento y la competitividad económica de Galicia, que junto con otros instrumentos busca catalizar la iniciativa de emprendedores y empresas para que en Galicia se puedan conseguir indicadores de corto, mediano y largo plazo Alta, mejor y más eficiente actividad empresarial. Entre los servicios que ofrece este organismo recientemente han desarrollado 3 Business Factories sectoriales de cara a promover la innovación en estos sectores: de automoción, aéreo y de comida.
- **XesGalicia:** la sociedad gestora de entidades de capital riesgo gallega financia el desarrollo empresarial mediante participaciones temporales y minoritarias en el capital social de las empresas. Como complemento les otorga préstamos participativos o préstamos ordinarios a largo plazo a empresas participadas, realizándolo a través de la gestión y administración de diferentes y específicos fondos y sociedades de capital riesgo.

Comprende varios tipos de fondos, de diversa temática, entre los que se incluyen:

- **Adiante 2000 FCR:** Para empresas constituidas y viables, que necesiten apoyo para salvar o evitar una posible dificultad temporal.
 - **Emprende FCR – Pyme:** Para proyectos innovadores, iniciativas emprendedoras y/o relacionadas con las nuevas tecnologías.
 - **GIE FCR – Pyme:** Para el fomento del espíritu emprendedor.
 - **Tecnológico i2C FCR – Pyme:** Para proyectos empresariales de marcado carácter innovador y con una probada capacidad de gestión.
 - **Xes-Impulsa Ferrol 10 FCR – Pyme:** Para el desarrollo y consolidación del tejido empresarial y la creación de empleo en la Comarca de Ferrol.
 - **Xes-Innova FCR – Pyme:** Apoyo a emprendedores y a ideas vinculadas con la innovación, con las nuevas tecnologías y con el desarrollo tecnológico.
- **GAIN:** Agencia Gallega de Innovación que tiene como finalidad fomentar y vertebrar las políticas de innovación en las administraciones públicas gallegas, y el apoyo e impulso del crecimiento y de la competitividad de las empresas gallegas, a través de la implementación de estrategias y programas de innovación eficientes
 - **Startup Congress Galicia:** Talleres formativos de la mano de los top players del ecosistema con el objetivo de mostrar las mejores herramientas digitales en las áreas clave de una startup. Todo ese Know-How al alcance de tu proyecto.



CONVOCATORIAS REGIONAL/LOCAL

✧ La Rioja

- **Emprende Rioja**: Emprende Rioja es el Plan de Apoyo para emprender puesto en marcha por el Gobierno de La Rioja con la Cámara de Comercio e Industria y la Federación de Empresarios de La Rioja. Cuenta con espacios de coworking, aceleradoras e información sobre posibles ayudas.
- **La Fundación Riojana para la Innovación** cuenta con una página web donde contiene información sobre sus proyectos y programas sobre innovación, becas para startups, una aceleradora de startups de innovación social y más.
- La **Agencia de Desarrollo Económico de la Rioja (ADER)** pone al servicio de startups y emprendedores programas y ayudas para el crecimiento de sus empresas y proyectos. Se puede consultar información sobre proyectos europeos, financiación, internacionalización y otros ámbitos relacionados con el emprendimiento y las empresas.

✧ Murcia

- **EL INFO**: es la agencia de desarrollo de la Comunidad Autónoma de la Región de Murcia. Presta apoyo mediante un equipo técnico, especializado en cada área, escucha las necesidades, asesora sobre las soluciones y busca alternativas de futuro para cada caso, ya sea desde el momento de creación de una empresa hasta sus exigencias más elevadas de innovación o internacionalización.
- **CEEIM**: El Centro Europeo de Empresas e Innovación de Murcia es una entidad sin ánimo de lucro cuyo objetivo es:
 - Promover el espíritu emprendedor y la innovación empresarial en la sociedad, impulsando una cultura emprendedora en etapas tempranas.
 - Incentivar la creación y la consolidación de empresas innovadoras y de base tecnológica.
 - Dinamizar la captación de capital inteligente y la profesionalización de los inversores privados a través de la Murcia Ban



CONVOCATORIAS REGIONAL/LOCAL

✧ Murcia

En cuanto a Innovación, la región de Murcia cuenta con:

- **Instituto de Fomento**: Organismo que ofrece diferentes programas y ayudas, incluida una [aceleradora de innovación](#).
- La [página oficial de la Comunidad Autónoma de Murcia](#) contiene los planes en materia de innovación establecidos a nivel regional y europeo.
- **AGRINNOVA** es la oficina para la innovación agraria que cuenta con financiación europea dirigida a proyectos innovadores que contemplen el desarrollo, demostración o escalado de nuevos productos, prácticas, procesos y/o tecnologías en el sector agrario, en relación con los objetivos generales de promoción de la productividad y la sostenibilidad de la agricultura.
- **Fundación Séneca**: La Fundación Séneca tiene encomendada la misión de fomentar la investigación científica y técnica de excelencia en todos los ámbitos del conocimiento y la transferencia y aplicación de sus resultados, el impulso a la actividad innovadora y el aprecio social por la ciencia y la tecnología como medios para alcanzar una investigación social y económicamente relevante.

✧ Navarra

- **Start Up Capital Navarra**: es una Sociedad de Promoción de Empresas impulsada por el Gobierno de Navarra y gestionada por SODENA (Sociedad de Desarrollo de Navarra, S.L.) en la que participan 22 sociedades, tanto privadas como públicas, de los ámbitos financiero, industrial, universitario y de promoción empresarial. Financia proyectos empresariales que se encuentren en sus primeras fases de desarrollo, con alto potencial de crecimiento para Navarra. Deberán ser proyectos innovadores o con diferenciación que permitan abordar una nueva actividad en el mercado y crear empleo cualificado para Navarra.
- **Navarra Emprende**: es un portal impulsado por el Gobierno de Navarra, que ofrece contenidos (información y servicios) divulgativos, prácticos y de interés al servicio de las personas emprendedoras y autónomas de la Comunidad Foral de Navarra.
- **CEIN**: El Centro Europeo de Empresas e Innovación de Navarra es una empresa pública cuyo objetivo consiste en potenciar el desarrollo económico de Navarra mediante el estímulo del espíritu emprendedor y el apoyo a la creación de nuevas empresas. Cuentas con varios servicios de ayudas entre los que se encuentra una [aceleradora](#).
- En la página de la [Comunidad Foral de Navarra](#) se puede acceder a información, programas y ayudas en el ámbito de la innovación.
- **Invest In Navarra** es otro portal web que ofrece información sobre el tejido empresarial de la región, los sectores claves, casos exitosos, datos sobre innovación y ayudas en materia de financiación para las empresas.



CONVOCATORIAS REGIONAL/LOCAL

✧ País Vasco

- **Grupo SPRI**: Es la entidad del Departamento de Desarrollo Económico e Infraestructuras del Gobierno Vasco para impulsar la industria vasca. Su objetivo es facilitar el acceso a la digitalización, a la ciberseguridad o incluso a poner en marcha empresas y/o proyectos. Entre sus áreas de actividad se encuentra **Invest in Basque Country**, que contiene información sobre los proyectos e iniciativas en cuanto a innovación

La provincia de **Bizkaia** ofrece por su parte ayudas de financiación y pone a la disposición de startups y empresas espacios e infraestructuras así como conferencias y programas de mentoría.

A través de **Bizkaia Talent** esta provincia pone al servicio de emprendedores y sus proyectos toda una serie de ayudas y programas para fomentar la innovación en la región.

- **InnoBasque** es la Agencia Vasca de la Innovación, cuya misión es impulsar el desarrollo innovador en la región y contribuir al incremento de organizaciones vascas innovadoras, con especial foco en las pymes. Para ello ofrecen toda una serie de ayudas y programas destinados a tal fin.
- **Bizkaia Seed Capital**: es una sociedad foral, adscrita al Departamento de Desarrollo Económico y Territorial de la Diputación Foral de Bizkaia.

Se ofrece como un mecanismo fundamental para financiar la innovación. Constituye una herramienta de desarrollo económico y regeneración del tejido empresarial del Territorio Histórico de Bizkaia. Para ello cuenta con las siguientes herramientas de financiación:

- **Fondo I.** Es un fondo de capital riesgo cuyo objetivo es la promoción de iniciativas empresariales con vocación innovadora.
- **Fondo BI.** Al igual que el anterior, es un fondo de capital riesgo cuyo objetivo es la promoción de iniciativas empresariales con vocación innovadora.
- **FEIS.** Es un fondo de capital riesgo cuyo objetivo es el apoyo a la promoción y consolidación de iniciativas empresariales socialmente innovadoras, además de financiar iniciativas novedosas, rentables, y valiosas para las personas y el medioambiente.
- **MIKRO.** Sociedad de Capital Riesgo - Pyme, tiene como objeto social principal participar en Proyectos de microfinanciación.



NIPO: 060-18-078-6



GOBIERNO
DE ESPAÑA

MINISTERIO
DE INDUSTRIA, COMERCIO
Y TURISMO

ICEX

**INVESTIN
SPAIN**